Pressemitteilung 12 / 2009
EXUWEG News | 28. August 2009

Neue Existenz, zweites Standbein, endlich „eigener Herr sein“ und Einstellung von Mitarbeitern

Die Motive waren zwar verschieden, aber das Ziel gleich.

4 neue EXUWEG - Fachbetriebe und ein neuer Mitarbeiter eines bestehenden Fachbetriebes starteten mit der Praxiswochenschulung in einen neuen beruflichen Lebensabschnitt.
Gemeinsam starten sie nun als Partner im EXUWEG Franchise-System.

Herr Sascha Kirfel, EXUWEG-Fachbetrieb Euskirchen, 39 jähriger verheirateter Familienvater zweier Kinder bringt als gelernter Kaufmann und leitender Angestellter in einem Pflegeheim und durch seine Erfahrungen als Gesellschafter und Geschäftsführer in einem Dienstleistungsbetrieb die besten Voraussetzung zur Führung des eigenen Fachbetriebes mit. EXUWEG überzeugte ihn mit seinen Leistungen. Deshalb entschloss er sich, als neuer EXUWEG - Partner ein zweites berufliches Standbein aufzubauen und plant zudem 2 Mitarbeiter einzustellen. Kontaktaufnahme zu möglichen Kunden, wie Kommunen und ausgewählte Firmen und mit Pressemitteilungen auf sein neues Unternehmen aufmerksam zu machen, das sind bei Herrn Kirfel die ersten Schritte.

Herr Albert Viktor Schlüter, EXUWEG-Fachbetrieb Bonn, der handwerklich affine Diplom-Betriebswirt möchte nach seinen Karrierestationen in Konzernen gerne sein eigener Herr sein und in seinem Heimatort ein eigenes und erfolgreiches Unternehmen aufbauen. Sein Unternehmens- Start gilt der Betriebsorganisation, der Suche von Charity-Aktionen und dem Adresspool anlegen.

Herr Rainer Klauser, EXUWEG-Fachbetrieb Hannover Ost, bringt technisch-handwerkliche Erfahrungen durch seine über 25 jährigen Tätigkeit als Qualitätstechniker in der Automobilindustrie mit und hat nun nach seinen Worten, mit einem starken Partner den Weg in die Selbständigkeit gewählt.
Herr Klauser wird mit dem Systemzentralen-Manager zuerst einen präzisierten unternehmerischen Ablaufplan erstellen und die ersten und weiteren Schritte besprechen.

Der EXUWEG-Fachbetrieb Hamm - Unna mit einem Diplom-Ingenieur als Geschäftsführer und Inhaber hat lange gesucht, bis er den richtigen Partner für seinen neuen Karriereweg gefunden hat. Er bringt reichlich Organisationskompetenz mit und wird zuerst die Inhalte der Schulungswoche noch einmal in Ruhe reflektieren und auswerten, offene Fragen klären und sich eine gute Strategie erarbeiten, um nach Fahrzeugübergabe gut vorbereitet an den Start gehen zu können.

Der neue Mitarbeiter des bereits bestehenden EXUWEG-Fachbetriebes Limburg, Herr Christian Matulis, der ebenfalls in Vertriebs- und Unternehmensstrategie geschult wurde, wird sich in seinem Unternehmen vor allem dem Vertrieb widmen.

Unternehmensstrategie, Kommunikation & Kalkulation, Partnerhomepage, Kunden-Softwareversion, Werbemittel und Kampagnen, Partnerhandbuch, Dienstleistungen, Zielgruppen, Kundenstruktur, Verkauf und Vertrieb, Buchhaltung, Betriebshaftpflicht, passende

Berufsbekleidung, Key-Account - Abwicklung und 2 Praxistage - Technologien & Reinigung - waren die hauptsächlichen Inhalte der Schulung und müssen nun in die Praxis des eigenen Unternehmens umgesetzt werden.

An dieser Stelle den neuen Unternehmen viel Erfolg.

EXUWEG

EXUWEG wurde 1994 in Halle (Saale) vom heutigen Vorstandsvorsitzenden Sven Umlauf gegründet. Neben der Graffiti- und Farbentfernung bietet EXUWEG seinen Kunden auch Spezialreinigungen, wie Algen-, Moos- und Kaugummientfernung und bringt Schutzsysteme nicht nur gegen Graffiti auf. Besonders die Oberflächenveredelung mithilfe von Nanotechnologien soll künftig einen Marketingschwerpunkt bilden. EXUWEG erwartet von seinen Franchise-Nehmern nach eigener Aussage Kompetenzen in Vertrieb, Mitarbeiterführung und im kaufmännischen Bereich.

EXUWEG ist mit 50 Franchisepartnern im gesamten Bundesgebiet tätig und bietet neben Graffitientfernung, Oberflächenschutzsystemen und der Applizierung von Nano-Technologie viele Konzepte rund um das Thema Oberfläche.

Das Unternehmen ist bundesweiter Kooperationspartner von Haus und Grund und arbeitet exklusiv für viele der großen Discounter, Versicherungen und Wohnungsverwaltungen.

Ausgewählte Produkte & Dienstleistungen
Anlageberatung - Bautenschutz - Beschichtung - Beseitigung - Entfernung - Entfernung von Graffiti - Existenzgründung - Facility Management - Fassaden - Fassadenreinigung - Franchising - Gebäudereinigung - Gebäudeservice - Graffiti - Graffitientfernung - Handwerk - Hoch und Tiefbau - Ingenieurholzbau - Karriere - Korrosionsschutz - Maler - Oberflächen - Oberflächen Schützen - Oberflächenschutz - Oberflächenveredelung - Produkte - Reiniger - Reinigung – Veredelung

---

Karriere-Möglichkeiten bei EXUWEG:

Die Systemzentralen-Partnerschaft
Die Franchisepartnerschaft
Die Lizenzpartnerschaft
Die Partnerschaft als nano²-Applikationsteam
Die Partnerschaft als nano²-Fachberaters

Nächsten Termine der EXUWEG AG:

für Interessenten im Bereich der EXUWEG – nano² - Technologie:
für Interessenten an einer EXUWEG nano² Lizenz-Partnerschaft (Handelsvertreter, Applikateur, Lizenzpartner):

> Der nächste Termine zum **nano – Day** Kompetenzzentrum für nano² - Technologie der EXUWEG AG in Herzebrock-Clarholz bei Gütersloh; Bahnhofstr. 15

am Freitag, 5. September 2009 von 13:00 - 18:00 Uhr

Infos, Termine und **Anmeldung** unter: **http://www.karriere.exuweg.de/Praxis-Tag/**

Kontaktdaten:

EXUWEG AG
Service-Center
Mühlweg 41
06114 Halle (Saale)

Fon: +49 (0) 345 - 29 888 - 17
Fax: +49 (0) 345 - 29 888 - 66
E-Mail: karriere@exuweg.de
Web: www.karriere.exuweg.de