



Pressemitteilung

Langenfeld, 10.08.2015

Aus der Not eine Tugend machen

Dem Internet Start-up bizevent.de fehlt es an finanzstarken Investoren, doch der Wille zum Erfolg scheint vorhanden zu sein. Das kreative Team hat sich eine Vertriebsidee ausgedacht, bei der es Einnahmen erzielt, indem es an den Einnahmen teilhaben lässt. Wie dies funktioniert, ist hier zu lesen.

Langenfeld, 02.09.2015 - Ab sofort kann deutschlandweit jeder einer Haupttätigkeit nachgehende Interessent ein bizevent-Scout werden. Hauptvoraussetzungen sind eine Gewerbeanmeldung und der Wille den Kontakt zu Gewerbekunden aufzubauen.

bizevent.de sucht deshalb überregional nach freien Handelsvertretern im Nebenberuf oder nach freundlichen Menschen, die es werden möchten. Die Hauptaufgabe liegt darin, Gewerbetreibende und Freiberufler dazu zu bewegen, Ihre besonderen Anlässe wie Neueröffnungen, Firmen-Jubiläen, Firmen-Umbauten, Firmen-Umzüge, Ausverkäufe, Schlussverkäufe (WSV/SSV) und Produktneuheiten auf der jungen Internetplattform bizevent.de zu bewerben.

Ein Gewerbe als freier Handelsvertreter im Nebenberuf hört sich "spektakulär" an, eine Gewerbeanmeldung ist aber schnell erledigt und kostet je nach Kommune ca. € 20,- bis € 50,-. Im Gegenzug gibt bizevent.de eine hohe prozentuale Provision, die die eigene Aufwendung schnell wieder rein holt. Nach zehn erfolgreichen Inseratbuchungen erhält der Scout eine Einmalprovision in Höhe der Kosten seiner Gewerbeanmeldung. Zusätzlich kann man auch als Blogger oder Webseitenbetreiber ein bizevent-Scout werden.

Personen, die es nebenberuflich machen möchten, bietet es folgende Merkmale: freie Zeiteinteilung, freie Wahl des Arbeitsaufkommens, keine Mindestanzahl an Abschlüssen, verschiedene Abschlussmöglichkeiten, oft beworbene Anlässe, leistungsgerechte Einnahmen, hohe prozentuale Provision, gleiche Provisionshöhe bei erneuten Schaltungen, Scout-Rabatt zur besseren Kundenansprache, kein persönliches Vorstellungsgespräch, in allen Regionen Deutschlands möglich, keine Bezirksbindung, Sammlung von Erfahrungen im Vertrieb, Marketing und Start-up Sektor und Aufbau einer vorteilhaften Vernetzung für die eigene Karriere.

Weitere Infos erhält man direkt über die Webseite www.bizevent.de.

Pressekontakt:

*Wenicker UG (haftungsbeschränkt)
Herrn Alexis Wenicker
Ernst-Tellerling-Straße 34
40764 Langenfeld
Tel. 01573-7789341
E-Mail: wenicker@bizevent.de*

*Weitere Informationen und hochauflösende
Bilder erhalten Sie gerne auf Anfrage.*

*Zur Veröffentlichung, honorarfrei.
Belegexemplar oder Hinweis erbeten.*