

- Kurzprofil -

Wer unternehmerische Verantwortung zeigt, kann sich deutlich von der Konkurrenz abheben. Unsere Kunden erwarten längst nicht mehr nur ein gutes Produkt, sondern auch einen ideellen Mehrwert.

Wir bieten diesen Mehrwert durch hohen Einsatz und Verantwortungsbewusstsein für unsere Kunden. Nur wenn beides überzeugend zusammenspielt, entsteht Vertrauen in der Zusammenarbeit. Dieses Vertrauen ist das Fundament der gemeinsamen Arbeit.

Gegründet von erfahrenen Beratungsmanagern unterschiedlicher Unternehmen ist die Consenso ein erfolgreiches und wachstumsstarkes Beratungshaus. Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung.

Standorte

- ▶ **Deutschland: Bielefeld, München**
- ▶ **Asia Pacific: Singapur, Shanghai**
- ▶ **Schweiz: Zürich**
- ▶ **Lettland: Riga**

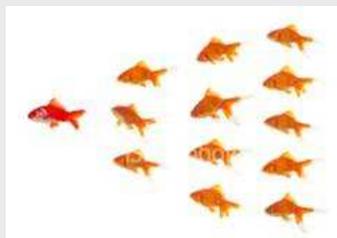


Bielefeld



München

VERANTWORTUNG



Wir sind nicht nur verantwortlich für das was für tun, sondern auch für das, was wir nicht tun.

J.B. Molière

Value for Money

Wir verbinden exzellente Managementberatung mit innovativer IT-Beratung entlang der gesamten Wertschöpfungskette von Unternehmen.

Erfolgsfaktor Nummer eins ist der ganzheitliche Beratungsansatz und die damit verbundenen Leistungen und Lösungen. Das Leistungsportfolio von Consenso deckt die gesamte Bandbreite ab, von der Strategieentwicklung, dem Business Design, dem IT-Design über die Erarbeitung der Lösungs-Architektur, der Umsetzung bis hin zum Betrieb und der Optimierung.

Wir helfen Unternehmen mit Strategie, Organisation und Informationstechnologie erfolgreicher zu werden. Wir verbinden Kompetenz und Erfahrung von der IT-Beratung bis zum Management-Consulting.

Erfolgreich ist nur, wer es versteht, Organisation und IT zum wirkungsvollen Instrument seiner Unternehmensstrategie zu machen.

An dieser Stelle greift der Beratungsansatz von Consenso:

Wir transformieren Ihre Geschäftsstrategien in implementierbare Konzepte und setzen sie mit integrierten Lösungen um.



*„Zusammenarbeit
ist ein Beginn,
Zusammenbleiben
ein Fortschritt,
Zusammenarbeiten
ein Erfolg.“*

(Henry Ford)



Gerhard Berger
Managing Director

Steckbrief

- Gründung: 2000
- Anzahl Mitarbeiter: 105
- Anzahl freie Mitarbeiter: 25
- Geschäftsmodell: Dienstleister & Produkthanbieter
- Anzahl Kunden: 180
- SAP Zertifizierung: SAP Special Expertise Partner
- Gesellschafter: Inhabergeführt

Anspruch

- Strategie-, Prozess- und Technologieberatung aus einer Hand

Durchgängiges Leistungsspektrum

- Strategieberatung
- SAP Business Solutions
- Technical Integration

Praxiserfahrung

- International tätig
- Langjährige Management Consulting-Erfahrung
- Tiefes, branchenspezifisches Prozess-Know-how
- Kompetenz in SAP-Lösungen
- Breites Technologiewissen

Ergebnisorientierung

- Professionelle Methodenkompetenz
- Nutzen- und potenzialorientierter Ansatz
- Klar definierte und messbare Projektziele
- Schnelle, sichere und effektive Implementierung

Lösungskompetenz

- Supply Chain Management (APO, CRM, EWM, SRM, GTS)
- Externes und internes Rechnungswesen
- Data Warehouse (BI) in Kombination mit BO
- Technologie: SLO, PI, Solution Manager, Portal, Basis (enterprise) SOA, SAP NetWeaver
- Entwicklung (mit untersch. Technologie wie ABAP, Java,...)

Branchenfokus

- Handel, Pharma/Chemie, Manufacturing/Automotive