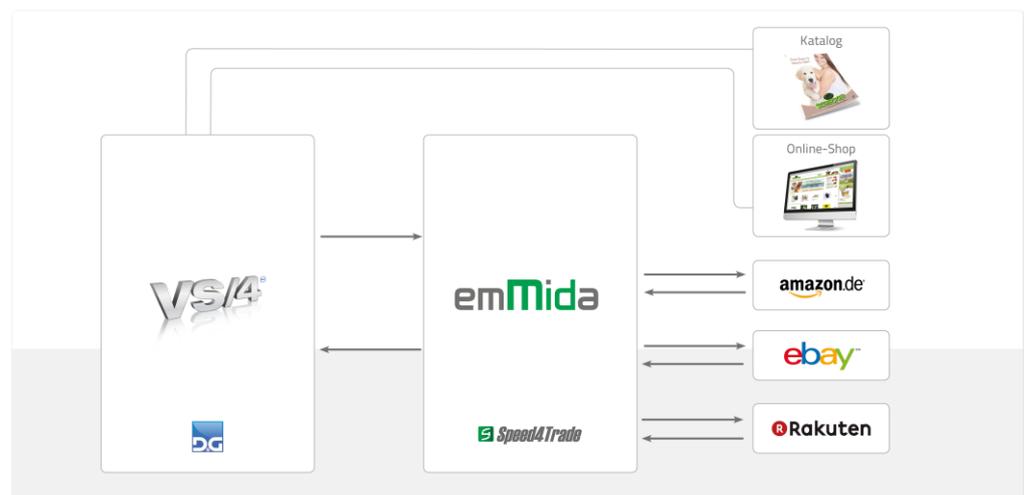


## Speed4Trade schreibt Erfolgsgeschichte im eCommerce mit Hundespezialist Schecker

**Best Practice für Multichannel-Handel: Speed4Trade und D&G-Software steigern Effizienz, Dynamik und Reichweite mit der Komplettlösung „VS/4: emMida“ bei Schecker.**



**Altenstadt, 22.10.2015: Mit der Komplettlösung „VS/4: emMida“ der Branchen-Experten Speed4Trade und D&G-Software verkauft Schecker, Versandhändler für den Hundebedarf aus Südbrookmerland in Niedersachsen, erfolgreich auf Internet-Marktplätzen. Die hochintegrierte Anbindung „VS/4: emMida“ optimiert den kompletten Workflow über den gesamten Prozess des Marktplatzgeschäftes.**

Schon seit über 50 Jahren ist das niedersächsische Unternehmen Schecker GmbH spezialisiert auf den Hundebedarf im Versandhandel. Über 6.000 Artikel werden dabei neben dem klassischen Katalog auch über den Online-Shop, sowie die Verkaufskanäle Amazon, eBay und Rakuten vertrieben. „Wir haben festgestellt, dass es zahlreiche Hundebesitzer gibt, die ihre Ware ausschließlich über Amazon beziehen und damit einen wichtigen Markt bilden“, erklärt Christian Oltrop, Prokurist und IT-Leiter bei Schecker. Für den Schritt zur Integration von Marktplätzen setzt Schecker dabei auf die eCommerce Kompetenzen der Branchen-Experten Speed4Trade und D&G-Software.

### **Zentrale Datenhaltung: Alle Kanäle perfekt bespielen**

Vom Einstellen der Angebote bis hin zum After-Sales-Markt optimiert die hochintegrierte Anbindung „VS/4: emMida“ den kompletten Workflow über den

#### **Pressekontakt**

Speed4Trade GmbH  
An den Gärten 8 - 10  
D-92665 Altenstadt

Tel. +49 (0) 96 02 / 94 44 - 0  
Fax: +49 (0) 96 02 / 94 44 - 100

Frau Anja Melchior  
Head of PR / Kommunikation  
presse@speed4trade.com

gesamten Prozess des Marktplatzgeschäftes. emMida fungiert dabei als Middleware zwischen dem für Multichannel-Lösungen konzipierten Warenwirtschaftssystem VS/4 der D&G-Software GmbH und den virtuellen Marktplätzen. Das automatisierte Komplettpaket bietet dem Versandhändler die Möglichkeit des nahtlosen und reibungslosen Austauschs von Informationen, sowie eine enorme Dynamik. Basisinformationen zu den Produkten, wie zum Beispiel Bezeichnungen, Bilder, Beschreibungen oder Preise werden ausschließlich im Warenwirtschaftssystem gepflegt und stehen so nicht nur den Marktplätzen, sondern auch Katalog, Online-Shop und telefonischem Kundenservice zur Verfügung. Per Mausclick können die Mitarbeiter bei Schecke einfach und komfortabel definieren, ob und auf welchen Marktplätzen ein Produkt gelistet werden soll.

## **Automatisierung als Erfolgsfaktor**

Per Webservice gelangen die Daten zu emMida, wo marktplatzspezifische Attribute und Einstellungen den Produktdaten zugeordnet werden. Außerdem werden dort Preise, Versandkosten, Filter und weitere nützliche Funktionen verwaltet. Zentral in einem System für alle Kanäle ist mit der Kombination „VS/4: emMida“ ein maximaler Automatisierungsgrad erreicht. „Mittlerweile vertreiben wir unsere Produkte über Amazon, eBay und Rakuten. Dabei können wir auch kleine Marketing-Raffinessen einsteuern und beispielsweise bei einem bestimmten Marktplatz die Preise im Rahmen einer Aktion pauschal um X Prozent reduzieren oder dem Marktplatz nur einen gewissen Bestand zur Verfügung stellen. Wir profitieren mit „VS/4: emMida“ über den gesamten Prozess unseres Marktplatzgeschäftes“, so Christian Oltrop. Mit der Einführung der Lösung wurden vom Einstellen der Angebote auf den verschiedenen Marktplätzen bis zum Versand der Ware sämtliche Workflows optimiert.

## **Über Speed4Trade**

Speed4Trade ist Partner für mittlere und große Unternehmen, die im eCommerce noch erfolgreicher sein wollen. Das bewährte eCommerce System emMida koppelt dafür das Warenwirtschaftssystem direkt an reichweitenstarke Handelsplattformen. Mit nur einem zentralen System sparen Unternehmen Ressourcen, Zeit und können auf den wichtigsten Marktplätzen ebenso aktiv verkaufen wie im eigenen Shop. Dadurch können Unternehmen mehr ihrer hochwertigen Produkte im Internet verkaufen, und zwar gezielt und zum besten Preis. Denn mit einem funktionierenden Omni-Channel Ecosystem holen Speed4Trade-Händler ihre Kunden dort ab, wo diese gerade sind: gleichzeitig auf allen Kanälen.

Mit 85 Mitarbeitern und Standorten in Deutschland und Österreich arbeitet Speed4Trade im In- und Ausland für renommierte Unternehmen und Konzerne aus

### **Pressekontakt**

Speed4Trade GmbH  
An den Gärten 8 - 10  
D-92665 Altenstadt

Tel. +49 (0) 96 02 / 94 44 - 0  
Fax: +49 (0) 96 02 / 94 44 - 100

Frau Anja Melchior  
Head of PR / Kommunikation  
presse@speed4trade.com

Handel und Industrie. Das Softwarehaus engagiert sich im BITKOM und ist Preferred Business Partner des Bundesverbands E-Commerce und Versandhandel (bevh) – ausgezeichnet mit dem Innovationspreis 2014.

[www.speed4trade.com](http://www.speed4trade.com)

## Pressekontakt

Speed4Trade GmbH  
An den Gärten 8 - 10  
D-92665 Altenstadt

Tel. +49 (0) 96 02 / 94 44 - 0  
Fax: +49 (0) 96 02 / 94 44 - 100

Frau Anja Melchior  
Head of PR / Kommunikation  
[presse@speed4trade.com](mailto:presse@speed4trade.com)