



Hamburg, 01. Juni 2010

Pressemitteilung

Sales Consulting Onneken e. K. ist neuer Partner der pirAMide Informatik GmbH

Ein umfangreiches CRM System konnten sich früher nur größere Unternehmen leisten. Doch heute haben auch kleinere Unternehmen die Möglichkeit für geringes Geld, große Leistungen zu erhalten.

Das rein webbasierte CRM System „business manager“ bietet großen und kleinen Unternehmen die Möglichkeit ein hoch professionelles Vertriebs- und Marketing-Tool zu nutzen. Dies wurde in enger Zusammenarbeit mit Vertriebsexperten entwickelt, woraus die strategische Partnerschaft von Sales Consulting Onneken e. K. und der pirAMide Informatik GmbH entstanden ist. Sales Consulting Onneken gehört ab sofort zum Partnernetzwerk der pirAMide und ist für den Weitervertrieb des business managers zuständig. Außerdem übernimmt der neue Partner die Betreuung und Schulung von Kunden und Interessenten.

Das Besondere an der Lösung „business manager“ ist die SaaS-Technologie! Diese Technologie bietet dem Benutzer die Möglichkeit, das Tool in einer bequemen Art der „Software-Miete“ zu nutzen. Leistungen wie z.B. Datensicherungen, Update Installationen etc. sind Bestandteil des Service. Es werden nur ein Laptop und eine Internetverbindung benötigt. Dadurch arbeitet der Benutzer zeitlich und räumlich jederzeit komfortabel und unabhängig, denn mit einem KLICK sind alle Arbeitsplätze, Niederlassungen und HomeOffices miteinander vernetzt. Jeder Mitarbeiter hat sofort Zugriff auf die Unternehmensdaten. Es wird kein Netzwerk, keine komplizierte Software-Installation und kein eigener IT-Support mehr benötigt, wodurch Sie eine Menge Geld sparen.

Sales Consulting Onneken e. K. unterstützt Sie aber nicht nur bei der Beratung, sondern ebenso aktiv bei der Umsetzung Ihrer Maßnahmen. Gemeinsam erreichen wir Ihre Ziele und steigern Ihren Umsatz.

Auch für Selbstständige und Gründer ist ein solches CRM System interessant.

Kontakt:

Sales Consulting Onneken e. K.
Jacobus Onneken
Mittelweg 177
20148 Hamburg

Telefon: 040 - 18 00 83 20
Fax: 040 - 18 00 83 21
www.SalesConsulting24.de
info@SalesConsulting24.de

Pressekontakt: Sunja Miels, Tel. 040 - 18 00 83 20, s.miels@SalesConsulting24.de

Über Sales Consulting Onneken

Sales Consulting Onneken, gegründet von Jacobus Onneken, bietet maßgeschneiderte Dienstleistungen rund um die Vertriebsberatung an. Basierend auf langjährigen Erfahrungen in national und international tätigen Unternehmen. Um ganzheitliche Lösungen umzusetzen, steht uns ein Netzwerk von Spezialisten im Bereich Vertrieb sowie angrenzenden Fachgebieten zur Verfügung, die je nach Aufgabenstellung zu Projekten hinzugezogen werden. Existenzgründer und Start-ups, kleine und mittelständische Unternehmen sind bei uns genau richtig. Sales Consulting Onneken kann Sie mit den entscheidenden Hinweisen im Vertrieb unterstützen. Wir beraten Sie fair und kompetent. Wir zeigen Ihnen, was Sie wissen müssen, um erfolgreich zu verkaufen! Unsere Dienstleistungen für Sie: • Vertriebsberatung und Optimierung Ihrer Vertriebsstrategie & Vertriebsorganisation • Aktive Unterstützung bei der Umsetzung sowie Vertriebsleitung und Projektmanagement • CRM Lösung



(business manager) • Intensiv Workshop & Strategie Meeting für Ihr Unternehmen • Offener Workshop für die optimale Vorstellung mit dem "Elevator Pitch" • Individuelle Vertriebsstrainings und Vertriebscoaching • Vorträge zu Vertriebsthemen

Über pirAMide

Das Softwareunternehmen pirAMide Informatik GmbH wurde im Jahr 1996 in der Hansestadt Hamburg gegründet.

Als langjähriger IBM Informix Partner und Independent Software Vendor (ISV) ist die pirAMide Informatik GmbH mit einer Vielzahl von Datenbanksystemen, Betriebssystemen, Programmiersprachen und Entwicklungstools vertraut.

Wir unterstützen branchenübergreifend vorzugsweise klein- und mittelständische Unternehmen sowie Forschungs- und Bildungseinrichtungen. Dies schwerpunktmäßig und umfassend in den Bereichen Datenbanktechnologie (IBM Informix), Betriebssysteme (Linux, Unix und MS Windows) und bei der Spezifikation und Erstellung datenbankunabhängiger, individueller Softwarelösungen (z. B. in Java-Technologie).

Unsere Kunden schätzen kosteneffiziente und passgenaue IT-Lösungen gepaart mit individueller Betreuung. Gemeinsam gestalten wir die Lösung, die der Kunde benötigt. Unser Leistungsspektrum reicht von der Analyse und Projektplanung über kompetente Technologie- und Applikationsberatung bis hin zur Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten Lösungen zur Realisierung neuer strategischer IT-Konzepte. Darüber hinaus steht Ihnen ein umfangreiches Dienstleistungsangebot aus den Bereichen Training, Workshops und Datenbankwartung zur Verfügung.