

PRESSEMITTEILUNG

- zur sofortigen Veröffentlichung -

eRevMax bestellt Chief Operating Officer für RateTiger

Industrieexperte ergänzt Team des Hotel-Software-Spezialisten

London, 1. Dezember 2010: eRevMax, Entwickler von wegweisender Vertriebstechnologie für die Hotelbranche, hat heute Michael McCartan als neuen Chief Operating Officer (COO) vorgestellt. Nachdem letzten Monat bereits die Benennung von Keith Watson zum Geschäftsbereichsleiter Corporate Product gemeldet wurde, gibt der international expandierende Software-Experte nun weiteren Zuwachs in seinem internationalen Team bekannt.

Michael McCartan, bislang VP Product Development bei Pegasus Solutions, zeichnet künftig im Vorstand von eRevMax für das operative Geschäft der Marken RateTiger und SimpleDistribution verantwortlich. Die Geschäftsbereichsleiter, Keith Povah (RTSuite), Keith Watson (RTCorp) und Ragnar Strerath (RTConnect), berichten ab sofort direkt an den neuen COO. Die Vorstandserweiterung ermöglicht es Sascha Hausmann, sich als Chief Executive Officer (CEO) zukünftig vor allem auf die strategische Entwicklung des Unternehmens, sowie auf weitere Akquisitionen zu konzentrieren.



Michael McCartan

Als Folge der rasanten Expansion in Nordamerika, Europa und Asien hatte eRevMax vor etwa einem Jahr einen Umstrukturierungsprozess begonnen. Mit der Ernennung von Michael McCartan konnte das neue Management-Team nun vervollständigt werden. Der Spezialist für Software-Produktmanagement, Geschäftsentwicklung, Vertriebs- und Projektmanagement bringt über 12 Jahre Erfahrung in der Reisebranche mit. Bei Pegasus Solutions verantwortete McCartan die Entwicklung und das Management sämtlicher Vertriebstechnologie, darunter UltraDirect, UltraSwitch und Online Distribution Database (ODD).

„eRevMax hat sich in den vergangenen neun Jahren zu einem anerkannten Software-Spezialisten entwickelt,“ begründete **Michael McCartan**, seine Entscheidung für das Unternehmen. „Die Marke RateTiger gilt im Bereich Channel-Management heute in der Industrie als Maßstab. Das Unternehmen steht auf einem soliden Fundament und ist für den weiteren Wachstumskurs bestens gerüstet. Ich freue mich auf die Herausforderung, zur weiteren Erfolgsgeschichte der innovativen Produkte beizutragen.“ McCartan hat seinen Arbeitsplatz in eRevMaxs operativer Unternehmenszentrale in London.

Neben der Vorstandserweiterung hat eRevMax weitere neue Teammitglieder vorgestellt: **Jorge Valverde Rico** ist neuer Project Manager für die Schnittstellentechnologie RTConnect. Nachdem er bislang bei Lufthansa AirPlus an der Entwicklung des globalen Zahlungssystems arbeitete, wird er ab sofort die Integrationsprojekte mit Hotelgruppen und Anbietern von PMS-, CRS und RMS-Technologie leiten. Um für das geplante Wachstum in 2011 gerüstet zu sein, konnten außerdem **John Seaton** von Pegasus Solutions und **Giles Gurney** von Xotels für das RTConnect-Team gewonnen werden. Als Reaktion auf die steigende Nachfrage in Osteuropa wurde außerdem **Lilian Stjepanovic** als Sales Representative eingestellt.

„Die rasante Evolution des Marktes – durch neue Kanäle, neue Technologien und weltweit wachsendes Interesse am Thema Channel-Management – fordert auch von uns eine ständige

Weiterentwicklung," erklärte **Sascha Hausmann**, CEO eRevMax. „Es ist uns wichtig, erfahrene und hochspezialisierte Branchenexperten für unser Team zu gewinnen. Unser hervorragendes Team ist die beste Basis, um unsere anerkannte Position im Bereich Vertriebstechnologie weiter auszubauen.“

Über eRevMax International

eRevMax International leistet Pionierarbeit im Bereich des softwaregestützten Online-Vertriebs für die Hotelbranche und gehört weltweit zu den führenden Technologieentwicklern auf den Gebieten Online-Wettbewerbsbeobachtung, Channel-Management und Revenue-Management. Die Softwarelösungen des Unternehmens ermöglichen direkte Verbindungen zu über 600 Buchungsportalen, CRS, PMS und RMS Anbietern und bieten Hoteliers effiziente Werkzeuge für ein strategisches Revenue- und Vertriebsmanagement.

eRevMax's Software RateTiger gilt in der Industrie mittlerweile als Maßstab für Preisvergleiche mit den Mitbewerbern, Revenue Management und Online-Channel-Management. Hotelmitarbeiter erhalten per Mausklick übersichtliche Berichte über die Wettbewerbspreise und können eigene Zimmerpreise und Kontingente übersichtlich in einer Maske für alle genutzten Vertriebskanäle verwalten – mit erheblicher Zeit- und Kostenersparnis! RateTiger bietet darüber hinaus weitere Zusatzfunktionen wie Premium-Berichte, automatisierte Vertriebswerkzeuge und OTA/XML Konnektivität.

eRevMax wurde 2001 gegründet und operiert mittlerweile in über 65 Staaten und 750 Städten. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Dublin (Irland), betreibt Hauptniederlassungen in Orlando (USA) und London (GB), sowie ein technisches Entwicklungszentrum in Indien. Sechs Verkaufsbüros in Kontinentaleuropa unterstützen den reibungslosen Support und Vertrieb. eRevMax beschäftigt weltweit über 170 Menschen und befindet sich auf einem rasanten Expansionskurs auf den Europäischen, Amerikanischen und Asiatischen Märkten. Weitere Informationen finden Sie unter: www.ratetiger.com/germany

© eRevMax International / JK 2010. Veröffentlichung honorarfrei. Beleg erbeten.

Redaktionskontakt & Belege:

Jasmin Keller

ratetiger@jasminkeller.com

Tel.: +49 (0) 40 3864 2342