

15. Februar 2011

innocate beweist goldene Kompetenzen

Auch nach der Umstrukturierung des Microsoft Partner Programms hat sich innocate erneut mit der Gold Kompetenz „Portals & Collaboration“ profiliert.



Zum Ende des Jahres 2010 hat die Microsoft ihr Partnerprogramm neu ausgerichtet. Statt dem bisherigen Gold-Status des gesamten Partnerunternehmens kann dieses nun nur noch in bestimmten Kompetenzen einen Gold-Status erreichen. Ziel der Neuausrichtung soll eine besser auf die Bedürfnisse der Kunden abgestimmte Partnerstruktur sein. Die höchste Partnerstufe mit den Gold-Kompetenzpartnern ist dabei am deutlichsten weiterentwickelt worden. Somit gestalten sich die Anforderungen für das Erreichen einer Gold-Kompetenz wesentlich anspruchsvoller als zuvor.

Zu den Anforderungen im Bereich „Portals & Collaboration“ gehören zum Beispiel

- Eine jährliche Kundenzufriedenheitsmessung.
- Ein Test eines Mitarbeiters zum Lizenzierungsmodell.
- Ein Test zweier Mitarbeiter zu Marketing- und Vertriebsfragen der jeweiligen Kompetenz.
- Fünf nachgewiesene Kundenprojekte in der entsprechenden Kompetenz.
- Vier ausgebildete Spezialisten, die keiner anderen Kompetenz zugeordnet sein dürfen.

Um diese Anforderungen zu erfüllen, hat die innocate ein Programm aufgesetzt, das die kontinuierliche Aus- und Weiterbildung der Mitarbeiter für die Gold-Kompetenz „Portals & Collaboration“ sichern soll. Durch die starke Kundenbindung der innocate und die zahlreichen Projekte im SharePoint Umfeld konnten auch die Kundenreferenzen unproblematisch nachgewiesen werden.

Pressekontakt:

Christina Meyer
innocate solutions gmbh
Benrather Schlossallee 121
40597 Düsseldorf
Tel: 0211-416 518 30
Fax: 0211-416 518 39
Mail: christina.meyer@innocate.de
Web: www.innocate.de

Über innocate:

innocate solutions ist ein IT-Beratungsunternehmen mit exzellenten Referenzen im Großkundenbereich und gehobenem Mittelstand. Zu den Kunden zählen Banken und Versicherungen, Energieversorger, Automobilzulieferer und öffentliche Auftraggeber. innocate solutions bedient technologische einen breiten Markt und ist ausgewiesener Spezialist für maßgeschneiderte Gesamtlösungen, die für die spezifischen Kundenbedürfnisse optimal angepasst sind. Lösungen von innocate solutions sind klar strukturiert, vollständig integriert, angemessen und effizient – ein Baustein für wirtschaftlichen Erfolg und Wettbewerbsvorsprung durch den Einsatz von Informationstechnologie.

Die größte Herausforderung des Reprofilierungsprogrammes lag vor allem in der von Microsoft verlangten doppelten Zertifizierung der vier Spezialisten. Denn für die Gold-Kompetenz muss jeder Spezialist den Zertifizierungsgrad „MCITP: SharePoint Administrator 2010“ für die aktuellsten Systeme nachweisen können. Dieser Grad wird nur dann verliehen, wenn eine MCTS: SharePoint 2010 Configuration Zertifizierung und die dazugehörige PRO-Zertifizierung erfolgreich bestanden wurde. Diese Zertifizierungen bescheinigen den Mitarbeitern die Kompetenz SharePoint 2010 Serverfarmen von Einzelsystem-Installationen bis zu Enterprise-Szenarien zu planen, einzurichten und zu warten.

Dieser Herausforderung hat sich die innocate zu Beginn dieses Jahres gestellt und kann nun dank der engagierten Mitarbeiter Sascha Bergmann, René Hoegen, Simon Veiser und Martin Peters mit 4 hoch qualifizierten Spezialisten für SharePoint 2010 aufwarten. „Wir sind sehr stolz darauf, trotz der erschwerten Voraussetzungen, unseren Gold-Status für die Kompetenz „Portals & Collaboration“ erneut bestätigt zu haben. Mit diesem Gütesiegel stellen wir unsere umfangreiche Expertise für den Microsoft SharePoint Server 2010 gegenüber unseren Kunden unter Beweis.“, so René Hoegen, Business Development Manager der innocate solutions gmbh.

Für das Jahr 2011 strebt die innocate weitere Gold Kompetenzen im Bereich der Unified Communications und der Business Intelligence an. Somit wird das Dienstleistungsportfolio der innocate im Bereich der Microsoft Technologien weiter ausgebaut und mittels hoch ausgebildeter Spezialisten gegenüber dem Markt gestärkt. „Wir blicken einem erfolgreichen Jahr entgegen und freuen uns auf die vielen fachlichen Herausforderungen, die wir gemeinsam mit unseren Kunden lösen werden.“, Ralf Granderath, Geschäftsführer der innocate solutions gmbh.

Nähere Informationen finden Sie unter www.innocate.de

Pressekontakt:

Christina Meyer
innocate solutions gmbh
Benrather Schlossallee 121
40597 Düsseldorf
Tel: 0211-416 518 30
Fax: 0211-416 518 39
Mail: christina.meyer@innocate.de
Web: www.innocate.de

Über innocate:

innocate solutions ist ein IT-Beratungsunternehmen mit exzellenten Referenzen im Großkundenbereich und gehobenem Mittelstand. Zu den Kunden zählen Banken und Versicherungen, Energieversorger, Automobilzulieferer und öffentliche Auftraggeber. innocate solutions bedient technologische einen breiten Markt und ist ausgewiesener Spezialist für maßgeschneiderte Gesamtlösungen, die für die spezifischen Kundenbedürfnisse optimal angepasst sind. Lösungen von innocate solutions sind klar strukturiert, vollständig integriert, angemessen und effizient – ein Baustein für wirtschaftlichen Erfolg und Wettbewerbsvorsprung durch den Einsatz von Informationstechnologie.