

PRESSEINFORMATION

015 – 31. Mai 2011

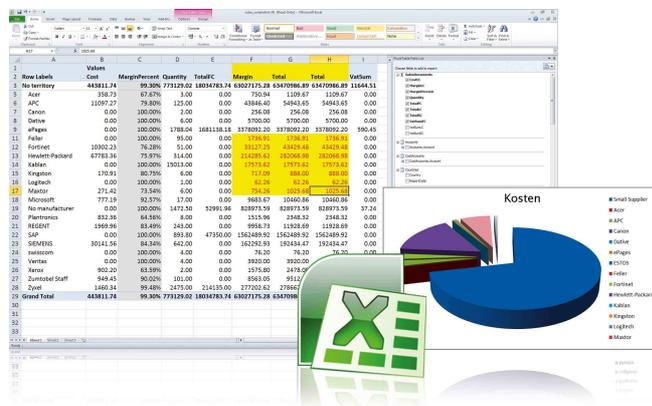
coresuite cube

Seite 1 von 3

coresuite cube – mehr Leistung zum gleichen Preis

Mit coresuite cube lassen sich ohne technische Kenntnisse schnell und einfach individuelle Reports aus ERP-Daten erstellen – ab sofort mit Mehrmandantenfähigkeit und Unterstützung von bis zu fünf Distribution Rules pro Buchung.

Windisch, 31. Mai 2011 – coresystems, der Spezialist für innovative Businesslösungen zur effektiven Unterstützung von Geschäftsprozessen, erweitert mit dem aktuellen Update den Leistungsumfang von



coresuite cube. Die zusätzlichen Funktionen umfassen die Installation mehrerer Mandanten, die Unterstützung der neuen manuellen Verteilregeln sowie die Ergänzung der vier zusätzlichen Distribution Rule Dimensionen. Im Sales-Cube werden ab sofort auch Informationen aus dem Bereich Einkauf berücksichtigt. Bestandskunden profitieren automatisch von den Neuerungen. **coresuite cube** wird als Standardprodukt für SAP Business One angeboten und ist in zwei Varianten erhältlich (Sales-Cube und Finance-Cube).

Generell lassen sich mit **coresuite cube** Analysen und Reports ohne technisches Backgroundwissen erstellen. Nach Installation stehen dem Anwender im Pull down Menü bereits die wichtigsten Reports zur Datenanalyse zur Verfügung. Diese können jederzeit individuell angepasst sowie schnell und einfach beliebig erweitert werden. In 10 Sekunden ist es zum Beispiel möglich, eine Umsatzanalyse von allen Artikeln über verschiedene Länder inklusive Ausweisung von Menge und Marge pro Jahr, Monat, Tag oder einen bestimmten Zeitraum zu erstellen.

Als Benutzeroberfläche greift **coresuite cube** unter anderem auf Microsoft Excel zu. Mit den Pivot-Funktionen lassen sich so ganz einfach vielseitige Analysen zusammenstellen und benutzergerecht speichern. Die gängigen Gestaltungsmöglichkeiten aus Microsoft Excel stehen auch in **coresuite cube** zur Verfügung. Farbige gestaltete Diagramme, Balken oder Kreise – mit wenigen Mausklicks gewinnen Reports in jedem Fall an Aussagekraft.

Zeitersparnis durch Analyse-Abos

Für regelmäßig benötigte Reports lassen sich in **coresuite cube** definierte Abonnements einrichten. Per E-Mail erhält dann zum Beispiel ein Verkaufsleiter immer montags die Vertriebszahlen der letzten Woche, ein Geschäftsführer zum Monatsersten die Umsatzzahlen des vergangenen Monats und der Verwaltungsrat die Liquiditätsübersicht pro Quartal.

PRESSEINFORMATION

015 – 31. Mai 2011

coresuite cube

Seite 2 von 3

Mehrmandantenfähigkeit

coresuite cube ermöglicht ab sofort Datenbank-übergreifende Auswertungen. Hierdurch sind umfassende Unternehmensanalysen möglich, die Tochtergesellschaften und Auslandsniederlassungen mit einbeziehen.

Multidimensionale Auswertungen

coresuite cube unterstützt ab sofort mehrdimensionale Analysen. Mit bis zu fünf Dimensionen eröffnen sich unzählige Möglichkeiten der Datenauswertung. Diese Informationen sind für ein effektives Controlling unerlässlich.

Manuelle Verteilregeln

Ab sofort erlaubt **coresuite cube** manuelle Verteilregeln, wodurch sich Kosten im Bedarfsfall frei zuordnen lassen. Diese Flexibilität ermöglicht eine genauere Verteilung und dementsprechend realitätsnahe Kostenanalysen.

Sales-Cube mit doppelter Leistung

Im **coresuite** Sales-Cube lassen sich neben Vertriebsinformationen ab sofort auch alle Daten der Einkaufsabteilung darstellen und analysieren. Durch den Vergleich von Waren-Ein- und -Ausgang bietet **coresuite cube** zum Beispiel die Möglichkeit tendenzielle „Ladenhüter“ aufzuspüren.

Mehrwertsteuer global

Mit **coresuite cube** lassen sich Mehrwertsteuerbeträge unterschiedlicher Länder und Währungen abfragen. Ein interessanter Aspekt für Unternehmen, die in mehr als einem Land umsatzsteuerpflichtig sind.

coresuite cube ist als Standard-Lösung für SAP Business One erhältlich. Der Preis für den Sales-Cube beträgt einmalig 3.500,00 Euro netto und für den Finance-Cube einmalig 2.500,00 Euro netto. Die jährlichen Wartungskosten umfassen 18 Prozent des ursprünglichen Kaufpreises. Die Nutzung der neuen Features von **coresuite cube** setzt teilweise ein vorheriges Update auf SAP Business One, Version 8.81, voraus.

PRESSEINFORMATION

015 – 31. Mai 2011

coresuite cube

Seite 3 von 3

Über coresystems ag

Die **coresystems ag** mit Hauptsitz in Windisch, Schweiz, wurde im Jahr 2002 gegründet und ist heute mit über 5000 Kunden (45000 Anwender) der weltweit führende Anbieter von standardisierten Zusatzlösungen für SAP KMU Produkte. Das Unternehmen ist zertifizierter SAP GOLD (SSP) und Microsoft ISV Silver Partner.

Zum Kundenkreis der **coresystems** zählen kleine und mittelständische Firmen sowie Großkonzerne aus unterschiedlichen Branchen.

Mit den innovativen **coresuite** Lösungen lassen sich Geschäftsprozesse optimal und durchgehend unterstützen. Hierfür greifen die Apps auf lokale Informationen aus der ERP-Umgebung zu und vereinen diese in der Cloud zu mehrwertschaffenden Applikationen, die auch mobil (z. B. auf dem iPhone) genutzt werden können.

Die **coresystems** beschäftigt derzeit über 60 Mitarbeiter. Das Unternehmen verfügt über weitere Standorte in London, New York und Schanghai sowie Support Centern in Galway und Kopenhagen. Darüber hinaus werden die **coresuite** Lösungen weltweit von über 350 qualifizierten SAP Partnern vertrieben.

Weitere Informationen unter www.coresystems.ch und www.coresuite.com

Pressekontakt:

TWO POINT SEVEN

Agentur für Kommunikation & Marketing

Barbara Czech

An der Richt 4A

D-91161 Hilpoltstein

Phone +49 (0) 9174 - 999 64 30

Fax +49 (0) 9174 - 999 64 31

E-Mail: Barbara.Czech@2point7.de

Unternehmenskontakt:

coresystems ag

Marketing Coordinator

Sonja Spaccarotella

Villa im Park, Dorfstrasse 69

CH-5210 Windisch

Phone +41 56 500 22 06

Fax +41 56 444 20 50

E-Mail: Sonja.Spaccarotella@coresystems.ch