

**An  
die Touristik-Redaktionen  
per Fax oder Email**

## **solamento Pressemitteilung 06\_08**

**Essen, 11.04.08**

Sehr geehrte Damen und Herren,  
anbei erhalten Sie unsere aktuelle Pressemitteilung.

### **Traumurlaub bei Kaffee und Kuchen buchen**

**Seit mehr als zehn Jahren ist es möglich, Reisen außerhalb des klassischen Reisebüros zu buchen. Das Multi-Channel-Unternehmen solamento aus Essen geht hier bereits seit Jahren neue Wege. Sogenannte Reisevermittler buchen auf Wunsch des Kunden die geplante Familienreise oder Vereinsfahrt zu Hause oder im Verein. Losgelöst von Öffnungszeiten und Wochentagen hat der Kunde einen festen Ansprechpartner. Der mobile Reisevermittler bietet dabei das breite Spektrum eines Reisebüros. Hier wird die Lücke zwischen dem klassischen Reisebüro und dem reinen Onlinevertrieb geschlossen. Die Faktoren Persönlichkeit und individuelle Beratung gewinnen wieder mehr an Bedeutung. Diese „neue“ Dienstleistung ist bei solamento völlig kostenlos.**

Seit mehr als zehn Jahren können sich Reiselustige von sogenannten mobilen Reisevermittlern beraten lassen. Dabei bestimmen die Kunden selbst, ob das in privater Atmosphäre bei Kaffee und Kuchen geschehen soll oder beispielsweise im örtlichen Handball Verein. Der Vorteil liegt dabei klar auf der Hand. Bei der Familienreiseplanung sind am Wochenende alle Familienmitglieder beisammen und können in heimischer Atmosphäre den nächsten Sommerurlaub planen. Die Vereinsfahrt ist in der Sporthalle oder das geplante Firmenincentive ist vor Ort viel besser zu besprechen und erspart so unnötige Wege und/oder zahllose Terminabsprachen. Die moderne Technik ermöglicht es heute, per Laptop und UMTS Anbindung eine professionelle Beratung und sofortige Buchungsmöglichkeit sicherzustellen – und das ohne Mehrkosten für den buchenden Kunden. Die solamento Reisevermittler arbeiten konzernunabhängig, d.h. die angeschlossenen Reisevermittler führen einen neutralen Preisvergleich für die Kunden durch. Dabei greifen die solamento Partner auf mehr als 110 namhafte Reiseveranstalter zu. Dadurch ergibt sich oft zusätzliches Einsparpotential für den Kunden ohne Qualitätsverlust. Für alle web-affinen Kunden bietet jeder Reisevermittler auch ein Online Reiseportal mit integrierter Preisvergleichsfunktion. Auch hier der Vorteil, neben der online

Buchbarkeit steht kein anonymes Call Center dahinter, sondern ein fester Ansprechpartner. Sollte der Reisevermittler eine Individuallösung in Form von Gruppen- oder Incentivereisen organisieren, steht für alle Buchungswünsche das fachkundige ServiceCenter mit ausgebildeten Reiseverkehrskaufleuten zur Seite. Der Kunde hat damit einen festen Ansprechpartner an sieben Tagen in der Woche und erhält alles aus einer Hand – ohne Mehrpreis.

Das Unternehmen betreibt neben dem mobilen Reisevertrieb unter anderem noch ein Kreuzfahrtschiff-Bewertungsportal unter dem Namen „UnserSchiff.de“ Hier können alle kreuzfahrtinteressierten Kunden Schiffsbewertungen einsehen bzw. selbst abgeben. Das Magazin Focus hat UnserSchiff.de in der Ausgabe Nr. 10 vom 03.März 2008 mit sehr gut bewertet. Neben den Bewertungen und Foren bietet das Portal sogenannte Kreuzfahrtexperten, die den Kunden bei der nächsten Planung und Buchung einer Kreuzfahrt zur Seite stehen.

Einige mobile Reisevermittler haben sich auf Hochzeitsreisen spezialisiert und bieten als Flitterexperten bei flitter & fly Ihre Reisedienstleistung an. Das besondere an dieser Marke ist, neben den ausgefallenen Flitterzielen dieser Welt, Flittermeilen zu verschenken. Die Flittermeilen sind eine Alternative zu den klassischen Geldgeschenken. Das Porzellan- oder Messerset sind Geschenke von gestern. Kaum ein Paar benötigt in der heutigen Zeit noch Hausrat wie vor 40 Jahren. Somit erfreuen sich Flittermeilen als alternative Geschenkidee einer hohen Beliebtheit. Die Abwicklung erfolgt ganz bequem online unter [www.flitterandfly.de](http://www.flitterandfly.de) oder direkt über den entsprechenden Flitterexperten.

#### **Zum Unternehmen:**

Solamento ist einer der führenden Anbieter für den mobilen Reisevertrieb und beschäftigt in der Essener Zentrale zehn Angestellte und verfügt über 180 Reisevermittler in ganz Deutschland & Österreich. Mit dem solamento Vertriebskonzept wird eine Dienstleistungslücke zwischen dem reinen Onlinevertrieb auf der einen und dem starren Reisebürovertrieb auf der anderen Seite, geschlossen. Das Konzept ist gleichermaßen für Touristikprofis wie für Quereinsteiger geeignet. Die Qualitätssicherung wird durch zahlreiche kostenlose Schulungs- und Fortbildungsseminare gewährleistet. Zusätzlich bietet solamento den Partnern und reiseinteressierten Kunden kostenlos Themenvideos auf [www.solamento.tv](http://www.solamento.tv) , die Geschäftsführer Sascha Nitsche selbst moderiert.

#### **Presse- und Unternehmenskontakt:**

solamento Reisen GmbH  
Hohenzollernstr. 58  
45128 Essen  
Tel: 0201-310280  
Fax: 0201-3102899  
Mail: [info@solamento.de](mailto:info@solamento.de)

Web: [www.solamento.de](http://www.solamento.de)

Web: [www.schicksieweg.de](http://www.schicksieweg.de)

Web: [www.unerschiff.de](http://www.unerschiff.de)

Web: [www.flitterandfly.de](http://www.flitterandfly.de)

Web: [www.solamento.tv](http://www.solamento.tv)