

IKOR macht das Gesamtengagement mobil - Hilfe für den Kreditentscheidungsprozess im Vertrieb mit Mobile Risk and Sales Management (MRSM)

Mit der auf SAP BW basierenden Lösung **Gesamtengagement (GE)** werden verschiedene betriebswirtschaftliche Sichten eines Kunden dargestellt. Dies umfasst eine ganzheitliche Darstellung von sowohl juristischen als auch wirtschaftlichen Risikopositionen (z.B. Träger wirtschaftlichen Risikos oder Bürgenobligen) eines Engagements.

Für verschieden Zwecke werden Kennzahlen, wie Vertragskapitalien, Kontostände oder Zinskonditionen ermittelt und ausgegeben. Die Daten ermöglichen die Erfüllung aufsichtsrechtlicher Bestimmungen (Großrisikoreporting, ökonomische Kreditnehmereinheit u.a.) verbunden mit einer Verbesserung der kundenspezifischen Ausrichtung. Die Fachbereiche erhalten eine 360° Sicht auf den Kunden.

Für eine flexible Unterstützung von Vertriebs- und anderen Prozessen wurde die mobile Lösung **Mobile Risk and Sales Management (MRSM)** entwickelt, welche Teile der Daten aus dem GE in aggregierter Form darstellt. Die Suche eines Geschäftspartners (GP) ist anhand des Namens oder der GP-Nummer möglich. Darauf aufbauend bildet MRSM Kundenkennzahlen, wie die verschiedenen mit dem GP bestehenden Geschäfte, aufgeteilt in Produktcluster ab.

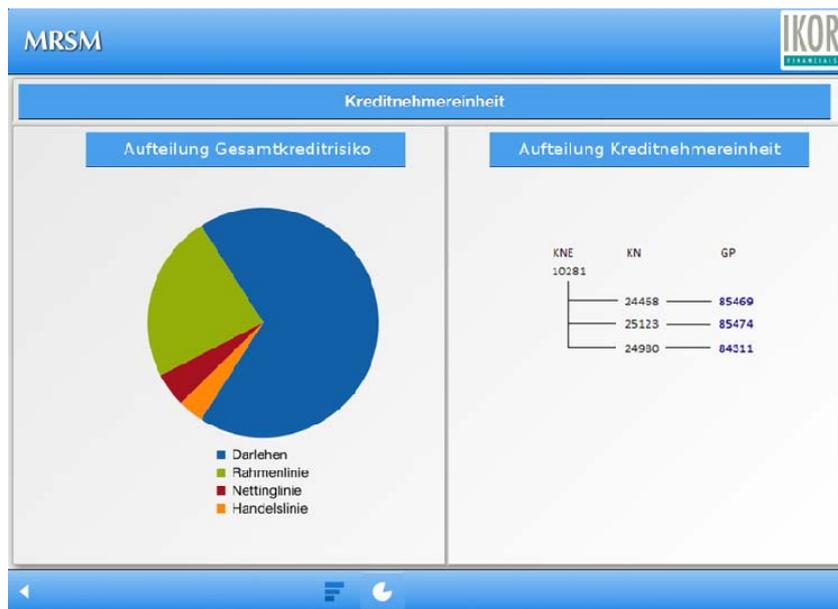
Über ein Drill-Down kann u.a. die Zusammensetzung einer Kreditlinie ausgegeben werden. Das Gesamtkreditvolumen der zugehörigen Kreditnehmereinheit sowie die enthaltenen Geschäftspartner können ausgewertet werden. Mittels zusätzlicher Reiter sind weitere Sichten möglich.

Durch die Nutzung von MRSM können unter anderem Kundengespräche im Vertrieb hinsichtlich einer Kreditvergabe effizient vorbereitet werden. Aktuelle Daten werden ohne Aufwand in ansprechender grafischer Form aufbereitet. Das sorgt für eine hohe Transparenz gegenüber dem Kunden. Eine zukünftige Erweiterung sehen wir in der Simulation verschiedener Szenarien auf Basis sich ändernder Bedingungen, wie beispielsweise Kreditrahmen oder Zinsen.

Die Lösung ist flexibel auf die jeweiligen Fachbereiche und die im Einzelfall benötigten Kundendaten anpassbar, durch eine intuitive Bedienung ist MRSM einfach in der Anwendung.

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Ulrike Wullenweber – PR und Marketing * IKOR Financials GmbH
Borselstraße 20 * 22765 Hamburg * Tel.: +49 40 8199442 54 * Fax: +49 40 8199442 42
Mobil: +49 178 8290708 * ulrike.wullenweber@ikor.de



IKOR Financials GmbH

In der IKOR Financials bündelt die IKOR-Gruppe ihre langjährige Kompetenz im Finanzdienstleistungsbereich und öffentlichen Sektor. Die IKOR Financials bietet Beratungsleistungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette an. Dabei liegt der Schwerpunkt darauf, dem Kunden umfassende Unterstützung zu bieten und gemeinsam erarbeitete Lösungsansätze umzusetzen.

Leistungsspektrum:

- Strategieberatung
- Hebung von prozessualen Verbesserungspotentialen
- Implementierung und Optimierung von SAP-Lösungen
- Umsetzung von Business-Warehouse-Anwendungen und anderen Steuerungssystemen

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Ulrike Wullenweber – PR und Marketing * IKOR Financials GmbH
 Borselstraße 20 * 22765 Hamburg * Tel.: +49 40 8199442 54 * Fax: +49 40 8199442 42
 Mobil: +49 178 8290708 * ulrike.wullenweber@ikor.de