

2 neue Franchise-Partner bei EXUWEG

Weiterer EXUWEG – Systemzuwachs auch schon im 1. Quartal 2009

Wieder haben 2 Teilnehmer die EXUWEG Praxiswoche absolviert. Ab sofort werden die neuen Fachbetriebe „Essen, Bochum - Herne“ und „Oberbergischer Kreis“ Ihre Partnerschaft mit EXUWEG starten.



Vom 9. bis 13. Februar 2009 absolvierten Herr Torsten Renner, Mitarbeiter vom EXUWEG Fachbetriebe „Essen, Bochum - Herne“ und Herr Andreas Hester, Inhaber des EXUWEG Fachbetriebes Oberbergischer Kreis ihre intensive Praxis – Schulung bei der EXUWEG AG, bei der u.a. die Produkt-, Technik-, Marketing- und Verkaufsschulung stattfand und Produkt-Vorfürhungen sowie Technologie & Reinigung direkt praktisch gezeigt wurden.

Damit wurde die Arbeit der Experten für langfristige Lösungen zur Oberflächen-Reinigung und -Veredelung im Oberbergischer Kreis und in Essen, Bochum - Herne aufgenommen. Die neuen Partner werden für ihre Kunden ab sofort aktiv sein.

Herr Torsten Renner, zweifacher Vater und Ehemann, zukünftiger Geschäftsführer des EXUWEG Fachbetrieb Essen, Bochum - Herne und dort ab sofort vor allem für die Kundenneugewinnung zuständig, bringt als Radio- und Fernsehetechnik-Meister und als in den letzten 5 Jahren selbständiger EDV-Dienstleister wichtige Erfahrungen nicht nur im Bereich der Buchhaltung, Kundendienst und Mitarbeiterführung mit. Er möchte seine langjährigen und vielseitigen Erfahrungen in den neuen Fachbetrieb einbringen und sieht für sich persönlich im neuen Wirkungskreis eine große Herausforderung. Die komplette Organisation von der Auftragsakquisition über die Durchführung bzw. Delegation an Mitarbeiter bis zur Abrechnung wird zum Tagesgeschäft des Fachbetriebes dazu gehören.

Herr Andreas Hester, ist als Inhaber des neuen EXUWEG Fachbetrieb Oberbergischer Kreis und Maschinenbau Techniker mit seinen langjährigen Erfahrungen und seinem handwerklichen Geschick noch allein am Start, aber neugierig auf die neuen Aufgaben, den Kundenkreis, die Entscheidungen und Projekte.

Das EXUWEG – Franchise – System überzeugte ihn und er ist der Meinung, sich in ein System zu begeben, das bis ins kleinste Detail durchdacht und erprobt ist. Er möchte nun für seine Kunden vor Ort aktiv sein. Klar ist, dass das Profil dieses Partners von handwerklichem Verständnis, Vertriebstalent und kaufmännischem Grundwissen für seine neue Tätigkeit geprägt ist.

Exuweg wurde 1994 in Halle (Saale) vom heutigen Vorstandsvorsitzenden Sven Umlauf gegründet. Neben der Graffiti- und Farbentfernung bietet Exuweg seinen Kunden auch Spezialreinigungen, wie Algen-, Moos- und Kaugummientfernung, und bringt Schutzsysteme nicht nur gegen Graffiti auf. Besonders die Oberflächenveredelung mithilfe von Nanotechnologien soll künftig einen Marketingschwerpunkt bilden. Exuweg erwartet von seinen Franchise-Nehmern nach eigener Aussage Kompetenzen in Vertrieb, Mitarbeiterführung und im kaufmännischen Bereich.

EXUWEG

EXUWEG ist mit 50 Franchisepartnern im gesamten Bundesgebiet tätig und bietet neben Graffiti-Entfernung, Oberflächenschutzsystemen und der Applizierung von Nano-Technologie viele Konzepte rund um das Thema Oberfläche.

Das Unternehmen ist bundesweiter Kooperationspartner von Haus und Grund und arbeitet exklusiv für viele der großen Discounter, Versicherungen und Wohnungsverwaltungen.

Ausgewählte Produkte & Dienstleistungen

Anlageberatung - Bautenschutz - Beschichtung - Beseitigung - Entfernung - Entfernung von Graffiti - Existenzgründung - Facility Management - Fassaden - Fassadenreinigung - Franchising - Gebäudereinigung - Gebäudeservice - Graffiti - Graffiti-Entfernung - Handwerk - Hoch und Tiefbau - Ingenieurholzbau - Karriere - Korrosionsschutz - Maler - Oberflächen - Oberflächen Schützen - Oberflächenschutz - Oberflächenveredelung - Produkte - Reiniger - Reinigung – Veredelung

Karriere-Möglichkeiten bei EXUWEG

Die Systemzentralen-Partnerschaft

Die Franchisepartnerschaft

Die Lizenzpartnerschaft

Die Partnerschaft als nano²-Applikationsteam

Die Partnerschaft als nano²-Fachberaters

Nächsten Termine der EXUWEG AG:

für alle Interessenten

Montag, 9.03.2009 – 13:00 – 17:30 Uhr
EBC Frankfurt – Westhafenplatz 1 – 60327 Frankfurt

Donnerstag, 12.03.2009 – 13:00 – 17:30 Uhr
EXUWEG AG - Mühlweg 41 - 06114 Halle

Montag, 16.03.2009 – 13:00 – 17:30 Uhr
EBC Düsseldorf – Graf-Adolf-Platz 15 – 40213 Düsseldorf

Dienstag, 24.03.2009 – 13:00 – 17:30 Uhr
EBC Hamburg – Neuer Wall 50 – 20354 Hamburg

Mittwoch, 25.03.2009 – 13:00 – 17:30 Uhr
EBC München – Theresienstraße 6-8 – 80333 München

Anmeldungen unter: <http://www.karriere.exuweg.de/Business-Meeting/>
oder www.karriere.exuweg.de

für Interessenten im Bereich der EXUWEG – nano² - Technologie:

1. Die nächsten Termine zum **nano – Day** im EXUWEG Kompetenzzentrum für Nanotechnologie in Herzebrock-Clarholz bei Gütersloh; Bahnhofstr: 15

jeweils 12:00 - 17:00 Uhr

Do., 26.02.2009

Do., 19.03.2009

Anmeldungen unter: <http://www.karriere.exuweg.de/Nano-Day/> oder
http://www.exuweg.de/einladung_nano_day/Anmeldung.htm

www.exuweg.de