

axanta AG vermittelt Metallbauunternehmen erfolgreich an Existenzgründer



Oldenburg – November 2012: Die auf die Vermittlung kleiner und mittelständischer Unternehmen spezialisierte axanta AG hat im September 2012 erfolgreich das Metallbau- und Montageunternehmen Filippi-Rützel Metallbau GmbH aus Schlüchtern an einen Existenzgründer vermittelt.

Die axanta AG unterstützte die Filippi-Rützel Metallbau GmbH bei deren Nachfolgeregelung und konnte das Unternehmen erfolgreich an einen Existenzgründer veräußern. Kurz nachdem die bisherigen Inhaber die axanta AG beauftragten, sie bei dem Verkauf zu unterstützen, fanden die ersten Besichtigungstermine statt – unter anderem mit dem jetzigen Käufer. Weitere Informationen zu der Vermittlung stellt die axanta AG unter www.axanta-ag-unternehmensvermittlung.de zur Verfügung.



axanta AG - Erfolgreiche Unternehmensvermittlung

Die Filippi-Rützel Metallbau GmbH wurde von den heutigen Verkäufern Uwe Filippi und Roland Rützel vor 15 Jahren gegründet. Das Unternehmen ist im Rhein-Main-Gebiet zu einer der bekanntesten Metallbaufirmen herangewachsen. Mit den inzwischen rund 20 Mitarbeitern werden seit Jahren erfolgreich steigende Umsätze und Erträge erwirtschaftet. Zu den Kunden zählen insbesondere Bauunternehmen, Ingenieurbüros und andere gewerbliche Auftraggeber. Die Schwerpunkte liegen vor allem auf Dienstleistungen im Montagebereich und dem Verkauf qualitativ hochwertiger Metallbauerzeugnisse. Die Dienstleistungs- und Produktparten umfassen Edelstahlkonstruktionen, CNC-Blechbearbeitung, Schlosserarbeiten mit Schwerpunkt Geländerbau, leichten Stahlbau und Industriemontagen. Planungsarbeiten mit 3D-Konstruktionen über CAD runden das Portfolio ab.

Eine weitere erfolgreiche Unternehmensvermittlung für die axanta AG

Neuer Eigentümer der Filippi-Rützel Metallbau GmbH ist der Existenzgründer André Wegner. Der Diplom-Ingenieur sammelte sein Know-how als Technik- und Produktionsleiter bei verschiedenen namhaften Unternehmen, wo er die Leitung diverser Projekte im Millionen-Euro-Bereich innehatte – darunter zahlreiche Bauprojekte. André Wegner kann dabei auf fast 20 Jahre Berufserfahrung blicken. So wie die Filippi-Rützel

Metallbau GmbH von der axanta AG begleitet wurde, wurde auch André Wegner von einem eigenen Vermittler aus der M&A-Branche unterstützt.

Udo Goetz, Vorstand der axanta AG, zeigt sich zufrieden über den Ablauf der Vermittlung. „Der gesamte Verkaufsprozess lief auf einem sehr professionellen Niveau ab, da auch der Käufer einen Unternehmensvermittler eingeschaltet hatte. Ich kann jedem Existenzgründer nur empfehlen eine externe Beratung einzuschalten. Hier ist jeder Cent in die zusätzliche Unterstützung gut investiert. Schließlich sind mit dem Einstieg in das eigene Unternehmerleben nicht nur Freiheiten und Chancen verbunden, sondern auch erhebliche finanzielle Risiken“, so Udo Goetz.

Über die axanta AG

Die 2006 gegründete axanta AG gehört in Deutschland zu den Marktführern unter den unabhängigen Beratungsgesellschaften im M&A-Geschäft. Ihr Schwerpunkt liegt auf der Beratung und Unterstützung kleiner und mittelständischer Firmen beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Nachfolgeregelungen und stillen sowie aktiven Unternehmensbeteiligungen. Im Fokus stehen kleine und mittelständische Unternehmen aller Wirtschaftsbereiche, welche die axanta AG über alle Phasen hinweg umfassend betreut. Neben dem Hauptsitz in Oldenburg betreibt die Gesellschaft Niederlassungen in Berlin, München, Düsseldorf und Frankfurt am Main. Als eines der ersten Unternehmen aus der M&A-Branche wurde die axanta AG vom TÜV Nord nach ISO 9001 zertifiziert.

Pressekontakt: axanta AG

Dietmar Müller
Huntestraße 12
D-26135 Oldenburg
Telefon 0173-6733538
E-Mail dietmar.mueller@dafko.de
Internet: www.axanta.com