

**Isilon ernennt IPS zum ersten deutschen Platinpartner**

*Vertriebsbeauftragte und Systemingenieure des SmartVAR Platinum-Partners sind direkt in die Organisationsstruktur des Anbieters von Scale-out NAS-Lösungen eingebunden*

**NEU-ISENBURG – 4. April 2009.** Isilon Systems baut mit der Ernennung der IPS Vertriebsgesellschaft für innovative EDV-Produkte & -Systeme mbH zum SmartVAR Platinium-Partner das bestehende Vertriebsnetz im deutschsprachigen Raum weiter aus. Im Zuge der Zusammenarbeit arbeiten in Isilons Europazentrale ausgebildete Vertriebsbeauftragte und Systemingenieure von IPS künftig direkt am Hauptsitz des Spezialisten für Scale-out NAS-Lösungen in Neu-Isenburg. Von der räumlichen Nähe versprechen sich die Partner eine höhere Schlagkraft bei der Adressierung relevanter Zielmärkte. Hierzu zählen neben in der Forschung und Lehre tätigen Organisation ebenso Unternehmen, die den Aufbau von High-Performance-Computing- (HPC) Infrastrukturen planen oder bereits betreiben. Die crossvertikale, branchenübergreifende Ausrichtung der IPS ergänzt dabei die bestehende starke Präsenz von Isilon im Medien- und Unterhaltungssektor ideal. Kunden profitieren durch die Einbindung der IPS Experten in Isilons Organisationsstruktur von einer Rund-um-Betreuung, bei der Isilon und IPS Hand in Hand arbeiten.

**Markt für Scale-out NAS-Lösungen nimmt an Fahrt auf**

Das mit Isilon getroffene Partnerschaftsabkommen ermöglicht der IPS das bestehende breite Angebot an Storage-Produkten um Scale-out NAS-Lösungen zu erweitern, an denen nach Ansicht von Marktanalysten künftig kein Weg vorbei führen wird. Gemäß Beobachtungen nimmt der Anteil an filebasierten Daten in den Unternehmen stetig zu; 2011 sollen bereits 75 Prozent der Kapazität von Disk-Storage-Systeme der Speicherung dieser Daten vorbehalten sein. Genau hier setzen die Lösungen von Isilon an, bei denen der Hersteller das eigene bewährte Betriebssystem der inzwischen fünften Generation mit modernen auf Industriestandards aufbauenden Hardwaresystemen kombiniert. Mit der umfassenden Palette an Produkten, angefangen von der X-Serie bis hin zu den ab sofort erhältlichen Modellen der S- und NL-Familie, stehen Unternehmen für unterschiedlichste Anwendungsgebiete entwickelte, flexibel einsetzbare Systeme zur Verfügung, welche die jeweiligen firmenspezifischen Speicheranforderungen passgenau erfüllen sowie eine effiziente Nutzung des Leistungsumfangs und der Kapazität zulassen. Die Integration dieser hochperformanten Systeme ermöglicht den Unternehmen, in kürzester Zeit bedarfsgerecht skalierbare und dabei extrem einfach zu verwaltende Speicherinfrastrukturen einzurichten, die Schritt mit dem Unternehmenswachstum halten.



## PRESSEMITTEILUNG

Heterogene Systemlandschaften lassen sich schnell und unkompliziert konsolidieren sowie der Kapital- und Betriebsaufwand optimieren.

### Zitate

„Die Partnerschaft mit der IPS stellt für uns einen weiteren Meilenstein beim Ausbau unseres Vertriebsnetzes in der DACH-Region und in Osteuropa dar. Dabei schätzen wir vor allem das hohe Engagement der IPS, das sich in der Einbindung dedizierter Experten in unsere Organisationsstruktur widerspiegelt. Wir sind der festen Überzeugung, dass es uns dadurch gelingt, das vorhandene Marktpotenzial optimal zu erschließen und diese Zusammenarbeit zudem einen wichtigen Mehrwert für unsere Kunden darstellt.“

*Thorsten Sonntag, Channel Manager DACH, Isilon Systems*

„Die zukunftsorientierten Scale-out NAS-Lösungen von Isilon ergänzen unser bestehendes Angebot an Storage-Produkten optimal. Die breite Palette an verfügbaren Systemen erfüllt unseren Anspruch, Kunden genau auf ihre Situation zugeschnittene komplette Infrastruktur-Lösungen an die Hand zu geben. Mit den auf einer einzigen Filesystem-Architektur basierenden leistungssteigernden Scale-out NAS-Lösungen sind wir nun bestens aufgestellt, um die von unseren Kunden gestellten Speicheranforderungen rundum zu erfüllen – ganz gleich, ob nach Produkten für den Betrieb I/O-intensiver Anwendungen gesucht, Primär- oder Sekundärspeicher benötigt wird oder ein Nearline-Archiv eingerichtet werden soll. Wir glauben, dass der Scale-out Ansatz - auf Grund des sprunghaften Anstiegs an unstrukturierten Daten in den Unternehmen - künftig traditionelle Scale-up-Architekturen ablösen wird. Daher freuen wir uns besonders darüber, mit einem Hersteller zusammenzuarbeiten, dessen Produkte von Grund auf für die Bewältigung filebasierter Daten konzipiert sind und der gegenüber anderen Marktteilnehmern auf diesem Gebiet bereits über langjährige Erfahrung verfügt.“

*Ute Hesenius, Leitung Vertrieb und IT-Services,*

*IPS Vertriebsgesellschaft für EDV-Produkte & -Systeme mbH*

### **4.638 Zeichen bei durchschnittlich 85 Anschlägen (inklusive Leerzeichen) pro Zeile**

#### **Unternehmenskontakt Isilon**

Isilon Systems GmbH  
Thorsten Sonntag  
Channel Manager DACH  
Schleussnerstr.42  
63263 Neu-Isenburg  
Telefon: +49.(0)6102.88484.12  
Telefax: +49.(0)6102.88484.28  
E-Mail: thorsten.Sonntag@isilon.com  
www.isilon.com

#### **PR-Agentur**

billo pr GmbH  
Tina Billo  
Taunusstraße 43  
65183 Wiesbaden  
+49.(0)611.5802 417  
+49.(0)611.5802 434  
tina@billo-pr.com  
www.billo-pr.com



## PRESSEMITTEILUNG

**Kurzprofil Isilon Systems:** Isilon Systems (Nasdaq: "ISLN") zählt zu den marktführenden Anbietern von Scale-out NAS-Produkten. Die Clustered-Storage- und Datenmanagement-Lösungen sind für Kunden von hohem unternehmerischen Wert, da sie die für geschäftsentscheidende Anwendungen, Arbeitsabläufe und Prozesse erforderliche maximale Leistung bieten. Rund um den Globus vertrauen sowohl Unternehmen als auch in der Forschung tätige Organisationen bei der Verwaltung ihres in schnellem Tempo ansteigenden Volumens an filebasierten Daten auf die hochskalierbaren, einfach handhabbaren und dabei wirtschaftlich attraktiven Produkte von Isilon. Weitere Informationen über Isilon sind im Internet unter der folgenden Webadresse abrufbar: <http://www.isilon.com>.

**Kurzprofil IPS Vertriebsgesellschaft für innovative EDV-Produkte & -Systeme mbH:** Die IPS Vertriebsgesellschaft für innovative EDV-Produkte & -Systeme mbH betreut als IT Dienstleister seit 20 Jahren erfolgreich Unternehmen auf dem Gebiet der IT-System- und Kommunikationslösungen in den Bereichen Storage, Security, Connectivity, Cluster und Internet. Den Erfolg verdankt die IPS dabei der hohen Qualität der angebotenen Produkte, dem weit reichenden Angebotsspektrum sowie der langjährigen Erfahrung und dem Fachwissen der kompetenten Mitarbeiter. Das Know-how erstreckt sich dabei sowohl auf den vernetzten, sicheren Arbeitsplatz, komplexe, heterogene Netzwerke als auch zukunftsweisende Infrastrukturlösungen. Weitere Informationen zu IPS unter: <http://www.ips-bremen.de>.