

Ein Tag für Ihren Erfolg 2013

Impulse und Praxiswissen

Freitag, 7. Juni 2013, Parkhotel Ostfildern bei Stuttgart



„Lassen Sie sich begeistern und inspirieren, knüpfen Sie bedeutende Kontakte und netzwerken Sie, nehmen Sie interessante Ideen mit – für Ihren Erfolg!“

Veranstalterin und Moderatorin: Monika Heilmann, COWIMO-Konfliktlösungen



Keynote-Vorträge

Prof. Dr. Hans-Dieter Hermann

Erfolg entsteht im Kopf – was wir von Spitzensportlern lernen können



Yvonne Villiger

Best of Humor im Business: Führen, Teams bilden und Kunden gewinnen mit Humor

Vorsitzender des Vorstands Jürgen Wunn

Corporate Social Responsibility am Beispiel der PSD-Bank “psd... hilft!”



Foren

- ☞ Von Pessimisten kauft man nicht – so werden Sie aktiv und glücklich im Verkauf
- ☞ Werte-Wissen-Kompetenzen – die harte Welt der weichen Faktoren
- ☞ Managerinnen50plus – weibliche Pioniere im Karrieremarathon
- ☞ Storytelling für Trainer und Berater: Wie wirke ich mit meiner Geschichte?
- ☞ Erfolgreich(er) durch Warmakquise – so kommen Sie zu neuen Kunden und Kooperationen mit Social Networking
- ☞ Ordnung ohne Stress – Schriftgutorganisation mit der MAPPEI-Methode

Programm 7. Juni 2013

8.15 Uhr Eintreffen der Teilnehmenden, Kaffee und Networking, Besuch der Ausstellungsstände

9.00 Uhr Begrüßung durch Monika Heilmann

9.15 Uhr **Corporate Social Responsibility am Beispiel der PSD Bank – Vorsitzender des Vorstands Jürgen Wunn**
Mit ihrer Spendenaktion „psd...hilft!“ engagiert sich die genossenschaftliche PSD Bank RheinNeckarSaar eG stark im sozialen Bereich. Unterstützt werden insbesondere gemeinnützige Institutionen und Projekte für Kinder, Senioren, Behinderte und sozial Benachteiligte. Die beratende Direktbank mit Geschäftsstellen in Stuttgart, Saarbrücken und Freiburg fühlt sich dem Gedanken der „Hilfe zur Selbsthilfe“ verpflichtet. Diesen Gedanken setzt die Bank sinnvoll in ein soziales Engagement um, übernimmt gesellschaftliche Verantwortung und erzielt einen Imagegewinn.

10.15 Uhr **Best of Humor im Business: Führen, Teams bilden und Kunden gewinnen mit Humor – Yvonne Villiger**
Humor schafft Atmosphäre – wie Sie mit Lachen und Humor im Team sowie in Führungspositionen erfolgreicher arbeiten können, um die notwendige Atmosphäre im Unternehmen für ein erfolgreiches Business zu erzeugen, das lernen Sie humorvoll im Vortrag von Yvonne Villiger. Im Verkauf wirkt eine positive und heitere Stimmung wie ein Magnet: Die Kunden möchten nicht nur bei Ihnen kaufen, sie möchten auch bei Ihnen bleiben.

11.00 Uhr Kaffee- und Netzwerkpause, Besuch der Ausstellungsstände

11.30 Uhr **Forum 1: Von Pessimisten kauft man nicht – so werden Sie aktiv und glücklich im Verkauf – Sandra Schubert**
Unternehmer und Selbstständige sind gleichzeitig immer als Verkäufer gefordert, auch wenn Sie sich nicht bewusst für diese Rolle entschieden haben. Sandra Schubert vermittelt wertvolle Erkenntnisse aus der aktuellen Glücksforschung (der positiven Psychologie) für ein neues Selbstbewusstsein und Glücksmomente im Verkauf. Sie erhalten von ihr praxiserprobte Tipps für einen aktiven und dauerhaft glücklichen Verkaufsalldag.

Forum 2: Werte-Wissen-Kompetenzen – Die harte Welt der weichen Faktoren – Ralph Kuntz
Kennen Sie „David gegen Goliath“? Finden Sie heraus, was David stärkt. Ralph Kuntz zeigt die facettenreiche Welt der weichen Faktoren auf und verdeutlicht Unterschiede zwischen Talent und Kompetenz sowie zwischen Fähigkeiten und Qualifikationen mit Humor und fachlichem Wissen. Wenn Sie sich schon immer gefragt haben, was Tiger Woods mit Johann Wolfgang von Goethe gemeinsam hat, dann finden Sie hier die Antwort darauf.

Forum 3: Managerinnen50plus – weibliche Pioniere im Karrieremarathon – Barbara Bertrang
Plötzlich stagniert die Karriere – Frauen über 50 in Führungspositionen, die auf eine bis dahin erfolgreiche Karriere zurückblicken, erleben einen Bruch in ihrer beruflichen Entwicklung. Genau in diesem Alter starten männliche Managementkollegen häufig noch einmal durch. Barbara Bertrang zeigt auf, wie Frauen es schaffen, die gläserne Decke durch persönliche und fachliche Exzellenz zu durchstoßen und weshalb Unternehmen von den Kompetenzen dieser Frauen profitieren.

12.45 Uhr Mittagspause – Buffet, Networking, Besuch der Ausstellungsstände

13.45 Uhr **Forum 4: Storytelling für Trainer und Berater: Wie wirke ich mit meiner Geschichte? – Sigrid Hauer**
Das Geheimnis gelungener Trainings und spannender Vorträge sind gute Geschichten, welche die Teilnehmer berühren, das Publikum in ihren Bann ziehen und eine Botschaft vermitteln. Geschichten gut aufzubauen, mit Metaphern und starken Bildern die Wirkungsweise auf das Publikum zu verstärken, diese Kunst vermittelt Ihnen Sigrid Hauer. Sie finden Ihre Geschichte für Ihre Botschaft!

Forum 5: Erfolgreich(er) durch Warmakquise – So kommen Sie zu neuen Kunden und Kooperationen mit Social Networking – Joachim Rumohr
XING erfolgreich(er) für die Akquise einzusetzen, durch Networking zu neuen Auftraggebern oder auch Kooperationspartnern zu kommen, das ist das Ziel von vielen. Mit Deutschlands XING-Experte Nr. 1 Joachim Rumohr lernen Sie unter anderem die versteckten Funktionen von XING kennen und wie Sie mit Hilfe von XING direkten Kontakt zu Entscheidungsträgern finden.

Forum 6: Ordnung ohne Stress – Schriftgutorganisation mit der MAPPEI-Methode – Rüdiger Wollenberg
Das papierlose Büro ist meist noch Utopie und häufig wird viel Zeit mit der Suche nach Dokumenten verschwendet. Wie Sie mit der MAPPEI-Methode Ihren Arbeitsplatz organisieren, Ordnung schaffen und den täglichen Kampf gegen Papierberge gewinnen, erläutert Rüdiger Wollenberg. Sofort-Ordnung, sachgerechte Einheiten, eindeutige Kennzeichnung Ihrer Vorgänge, Stehorganisation, sichere Lose-Blatt-Ablage und eine einheitliche Organisation – präsentiert aus der Praxis und mit individuellen Lösungen verfeinert.

15.00 Uhr Kaffee- und Netzwerkpause, Besuch der Ausstellungsstände

15.30 Uhr **Erfolg entsteht im Kopf – was wir von Spitzensportlern lernen können – Prof. Dr. Hans-Dieter Hermann**
Spitzensport und Management haben vieles gemeinsam – beide Bereiche erfordern eine permanent hohe Leistungsbereitschaft und bereits erzielte Ergebnisse sollen in der Zukunft möglichst noch übertroffen werden. Wie Spitzensportler es schaffen, sich in diesem Spannungsfeld immer wieder aufs Neue zu motivieren und ihre Leistungen zu steigern, beleuchtet Prof. Dr. Hans-Dieter Hermann. Anekdotenreich, authentisch und fundiert gibt er seine Erfahrungen rund um die Themen Motivation, Erfolg und Spitzenleistungen an sein Publikum weiter.

17.00 Uhr Ende der Veranstaltung

Vorstellung der Referenten



Jürgen Wunn ist Vorstandsvorsitzender der PSD Bank RheinNeckarSaar eG. In seinem Führungsstil spiegelt sich die Philosophie der Bank deutlich wieder. Diese verbindet unternehmerisches Handeln konsequent mit sozialem Engagement und Mitsprachemöglichkeiten für Kunden und Mitarbeiter. Die PSD Bank RheinNeckarSaar eG betreut ca. 117.000 Privatkunden, zählt mit einer Bilanzsumme von 1,8 Milliarden Euro zu den Top 70 Genossenschaftsbanken in Deutschland und wurde für ihre Konditionen und Produkte mehrfach ausgezeichnet.
www.psd-rns.de



Yvonne Villiger aus der Schweiz weiß als Expertin für Business-Humor wie wichtig es ist, Humor für das Zusammenspiel von Team und Führungsebene einzusetzen. Als frühere Eventmanagerin und Geschäftsführerin eines Textilunternehmens hat sie bewiesen, dass es leichter fällt, mit Humor zu führen und zu verkaufen. Durch ihre 15-jährige Erfahrung als Komikerin und Moderatorin versteht sie es, lebendig und motivierend das Wesentliche auf den Punkt zu bringen. Ihre Humorate sind witzig, humorvoll und regen gleichzeitig zum Nachdenken an.
www.yvonne-villiger.ch



Sandra Schubert kommt aus dem Verkauf und lebt diesen tagtäglich. Seit über vierzehn Jahren trainiert Sie Unternehmer, Verkaufsleiter, Verkäufer, Verkaufsinendienst, Promotoren und Merchandiser. Sie verfügt über einen praktischen Einblick in viele Branchen und zählt namhafte Unternehmen zu ihren Kunden. Neben lebendigen und fesselnden Vorträgen bietet sie auch praxisorientierte und humorvolle Seminare, Webinare und Coachings an.
www.schubs.com



Ralph Kuntz, Diplom-Kaufmann, ist Geschäftsführer der Wirtschaftstreuhand Unternehmensberatung GmbH in Stuttgart. Hier verantwortet er die Fachgebiete der Fördermittelberatung und der praxisgerechten Risikoanalyse für mittelständische Unternehmen. Ralph Kuntz leitet das Steinbeis-Beratungszentrum für Unternehmensnachfolge und unterstützt in dieser Eigenschaft als Experte und SWR-Business-Coach in der SWR-Sendung „Wer kann Chef?“ Firmen dabei, einen Nachfolger zu finden.
www.wirtschaftstreuhand.de



Barbara Bertrang, Juristin, ist seit 2010 Senior Consultant in der Konzernzentrale der Deutschen Telekom im Bereich Politische Beziehungen. Seit 1981 begleitet sie bei der Deutschen Bundespost und den Nachfolgeunternehmen Führungspositionen im Personal-, Rechts- und Organisationsbereich. Bei der Deutschen Telekom leitete sie unter anderem von 1991 an als Niederlassungsleiterin die Geschäftskundenniederlassung Freiburg und als Präsidentin die Geschäftskundendirektion Südwest in Stuttgart. Außerdem war sie über 15 Jahre in Führungspositionen im Vertrieb, auch bei T-Systems, tätig.



Sigrid Hauer ist Diplom-Betriebswirtin, Unternehmensberaterin und Storytelling-Expertin. Als Geschäftsführerin der EBH GmbH verfügt sie über langjährige Erfahrung im Projektmanagement unterschiedlicher Branchen und Unternehmensgrößen und begleitet Projekte und Teams in kritischen Phasen. Ihr besonderer Schwerpunkt ist die Kommunikation in Projekten und der Einsatz von Storytelling (narrativen Methoden) für Unternehmen, Berater und Trainer.
www.ebh-muenchen.de



Joachim Rumohr gibt als XING-Experte sein Wissen professionell weiter und konnte bereits tausende Teilnehmer in seinen Vorträgen und Seminaren begrüßen. Er veranstaltet als Masterlizenznehmer das offizielle XING-Seminar powered by XING. Aufgrund von über 700 geschriebenen Fachartikeln und seinem mit rund 12.000 Exemplaren verkauften Bestsellerbuch „XING optimal nutzen“ gilt er als der XING-Experte Nr. 1.
www.rumohr.de



Rüdiger Wollenberg ist Experte für Schriftgutorganisation. Seit knapp 20 Jahren berät er Menschen, die Ihre Dokumente und Papierberge in den Griff bekommen und effizienter arbeiten möchten. Gemeinsam mit seinen Kunden findet er individuelle Lösungen, die Zeit und Raum sparen. Mit Hilfe der MAPPEI-Methode werden übersichtliche Strukturen geschaffen. Das Suchen hat ein Ende und Aktenberge gehören der Vergangenheit an.
www.mappei.de



Prof. Dr. Hans-Dieter Hermann, Sportpsychologe der Deutschen Herrenfußball-Nationalmannschaft und Experte beim ZDF bei den Olympischen Sommerspielen 2012, betreute in den vergangenen 25 Jahren eine Vielzahl von Profisportlern, Olympioniken und Teams im In- und Ausland. Als Coach für Führungskräfte und Vorstände ist er in verschiedenen nationalen und internationalen Unternehmen tätig. Nach zwei Jahren als Professor an der Hochschule für Gesundheit und Sport in Berlin ist er heute Professor an der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement in Saarbrücken.

Ein Tag für Ihren Erfolg – 7. Juni 2013

Veranstaltungsort

Parkhotel in Ostfildern bei Stuttgart, Kreuzbrunnenstraße 103, 73760 Ostfildern, Tel.: 0711 341688-0, www.parkhotel-ostfildern.de. Sollten Sie eine Übernachtung benötigen, fragen Sie nach der Sonderkondition für unsere Veranstaltungsteilnehmenden.

Veranstaltung und Moderation

Monika Heilmann
COWIMO-Konfliktlösungen

Nelkenstraße 1/1
70771 Leinfelden-Echterdingen

Tel.: 0711 4409410

E-Mail: info@cowimo.de

www.cowimo.de

www.monika-heilmann-buecher.de



Monika Heilmann

Expertin für Konfliktlösungen, Autorin, Managementtrainerin und Coach aus Leidenschaft, begleitet Unternehmen sowie Fach- und Führungskräfte in Fragen der Konfliktklärung und der Gesprächs- und Verhandlungsführung. Einzelpersonen unterstützt sie zudem in ihrer Persönlichkeitsentwicklung.

Monika Heilmann ist anerkannt als professionelles Mitglied der German Speakers Association e.V. Außerdem leitet sie seit Jahren die Regionalgruppe Stuttgart/Mittlerer Neckar GABAL e.V.

Teilnahmebeitrag

	Frühbucherrabatt bis 10.04.2013	Bei Anmeldung ab 11.04.2013
Teilnahmebeitrag	€ 119,- netto (€ 141,61 inkl. MwSt.)	€ 145,- netto (€ 172,55 inkl. MwSt.)
Mitglieder von GABAL e.V. und Freelancer International e.V.	€ 99,- netto (€ 117,81 inkl. MwSt.)	€ 125,- netto (€ 148,75 inkl. MwSt.)

Im Preis enthalten sind:

Mittagsbuffet, Kaffee-/Snackpause am Vor- und Nachmittag, Getränke sowie ein Buch „WIN-WIN-Gespräche – gelassen reden, selbstsicher auftreten, Konflikte vermeiden“, Autorin Monika Heilmann, BusinessVillage Verlag, im Wert von € 21,80.

Ihre Rücktrittsgarantie:

Eine schriftliche Stornierung bis 28 Tage vor Veranstaltungstermin ist gegen eine Bearbeitungsgebühr von 25 Euro möglich, danach werden 75 Euro berechnet (inkl. MwSt.). Bei Nichterscheinen wird die volle Teilnahmegebühr fällig. Die Nennung eines Ersatzteilnehmers ist möglich.

Anmeldung nur über diese Website möglich:

www.ein-tag-fuer-ihren-erfolg.de

Kooperationspartner



www.freelancer-international.de



www.gabal.de



www.psd-rns.de



www.xing.to/stuttgartBC