

Presseinformation

DB Schenker baut Anlage in Saarwellingen zum Multi-Customer Warehouse um

(Saarbrücken/Saarwellingen, 15. Mai 2009) Mehr Flexibilität bei Absatzschwankungen einzelner Branchen sowie mehr Raum für innovative Logistiklösungen, die individuell auf die Anforderungen einzelner Kunden abgestimmt sind – das sind nur einige Vorteile eines modernen Multi-Customer Warehouses. Von den Möglichkeiten und speziellen Anforderungen dieses Konzepts überzeugten sich kürzlich rund 50 Mitglieder der Regionalgruppe Saar/Rheinpfalz der Bundesvereinigung Logistik e.V. (BVL) bei der Anterist + Schneider GmbH. Peter Maas, Sprecher der Geschäftsführung von Anterist + Schneider, bestätigte beim Besuch der Logistikexperten bei dem DB Schenker-Unternehmen in Saarwellingen: „Kunden aus Industrie und Handel profitieren von schnellen, individuellen und hochflexiblen Logistikkapazitäten, die auch ganz kurzfristig und variabel zur Verfügung gestellt werden können. Sie basieren auf modernster Ausstattung und dem Branchen übergreifenden Fachwissen unserer Mitarbeiter.“

Dabei stellt ein Multi-Customer Center hohe Anforderungen an Logistik-Dienstleister und Mitarbeiter. „Für mehrere Kunden müssen unterschiedliche Prozesse absolut zuverlässig und effizient ausgeführt werden; neben den Investitionen verlangt uns dieses Konzept ein hohes Maß an Anpassungsfähigkeit ab. Das gilt für Gebäude, Technik und für den Ausbildungsstand der Mitarbeiter“, fasst Joachim Stern, Geschäftsführer der Anterist + Schneider Automotive GmbH in Köln, für die BVL-Mitgliedern zusammen.

Das Multi-Customer Center der Anterist + Schneider GmbH in Saarwellingen verfügt über vielseitig nutzbare Logistikflächen von 8.000 Quadratmetern und insgesamt 32 Stellplätze in einem voll automatisierten Hochregallager. Das benachbarte automatische Kleinteilelager bietet den Kunden mit 74.000 Stellplätzen vielfältige Möglichkeiten, die komplette Distribution eigener Güter auszulagern, Teile kommissionieren zu lassen und zwischenzulagern, eine reaktionsschnelle Ersatzteillogistik aufzubauen oder Mehrwertleistungen wie Qualitätskontrollen oder Montagetätigkeiten ausführen zu lassen. Sprecher der Anterist + Schneider-Geschäftsführung Peter Maas: „Eingebunden in das globale Standortnetz von DB Schenker bietet unser Multi-Customer Center der regionalen Wirtschaft eine rundum stimmige, leistungsfähige und hochflexible Basis für alle denkbaren Logistikaktivitäten – von der Kontrakt- über die Produktions-, Distributions- und Versorgungslogistik bis hin zu After Sales Services.“

Peter Maas
Sprecher der Geschäftsführung
Anterist + Schneider GmbH
Tel. +49 681 8703-300
Fax +49 681 8703-510
pmaas@anterist-schneider.com
www.anterist-schneider.com