

8. DOW JONES STAHL TAG 2013

DER TREFFPUNKT DER DEUTSCHEN STAHLBRANCHE



THEMEN DER VERANSTALTUNG

- Weltstahlmarkt 2014 – Hat der Standort Europa noch Zukunft?
- Best Practice – Erfolgreiche Strategien
- Beschaffungsmärkte und Beschaffungshemmnisse
- Stahleinkauf – Türkei und Osteuropa
- Stahlpreisprognosen

Für Ihre persönliche Weiterbildung!
Rolf Schmiel, Diplom-Psychologe und Motivationstrainer



NETWORKING AT IT'S BEST



BUSINESS-SPEED-DATING

Knüpfen Sie neue Geschäftskontakte!

Erweitern Sie Ihr persönliches und unternehmerisches Netzwerk um potentielle Kunden, Lieferanten oder Kooperationspartner!

24. - 25. SEPTEMBER 2013
FRANKFURT/MAIN

MEDIENPARTNER: Dow Jones MetalSource Dow Jones EnergySource

THE WALL STREET JOURNAL
Chancen für die Zukunft

SPONSOR:

COMMERZBANK



SEHR GEEHRTE DAMEN UND HERREN,

Untergangsszenarien haben in der Stahlindustrie derzeit Konjunktur: „Europa hat zehn Stahlwerke zuviel“, sagt voestalpine-Chef Wolfgang Eder. „Der Shootout steht unmittelbar bevor“, heißt es in der Western-Version von Eurometal-Geschäftsführer Jürgen Nusser. Das Stahlanalystenhaus MEPS sieht das Jahr 2013 als das Jahr, „in dem es in Europas Stahlindustrie ums Überleben geht.“

Auch die Zahlen stützen die düsteren Prophezeiungen der Stahlexperten: Die europäische Erzeugungskapazität beläuft sich auf rund 180 Millionen Tonnen Stahl, die Produktion erreichte im vergangenen Jahr gerade mal 142 Millionen Tonnen. Einige europäische Erzeuger verkaufen Stahl unterhalb ihrer variablen Kosten und sammeln Verluste an.

Zudem steht die Konjunktur in Deutschland auf wackligen Füßen. Der Exportmarkt China schwächelt, die EU-Exportmärkte kommen nicht auf die Füße. Die Stahleinkäufer fahren daher auf Sicht. Es sieht nicht so aus, als wollte sich die Konjunktur für die Stahlerzeuger aufhellen. Im Gegenteil: Stark wachsende Importe aus China, Russland und der Türkei setzen ihr noch zusätzlich zu.

Kommt es tatsächlich zum „Shootout“, dann kann es im europäischen Markt zu Turbulenzen kommen, die auch wieder auf den Stahleinkauf durchschlagen.

Anlass genug, sich auf dem 8. Dow Jones Stahl Tag 2013 über die aktuelle Lage auf dem Stahlmarkt, seine Akteure und über alternative Beschaffungsmöglichkeiten im Ausland für den Ernstfall zu informieren. Pflegen Sie Ihre bestehenden Geschäftskontakte und bauen Sie Ihr Netzwerk in diesem Jahr mit unserem Business-Speed-Dating weiter aus.

Für Ihre ganz persönliche Weiterbildung bieten wir Ihnen dieses Jahr ein besonderes Highlight: **„Deutschlands unterhaltsamsten Wirtschaftspsychologen“*** zum Thema Motivation und Spitzenleistungen. (*Zitat: Handelsblatt)



Jutta Bopp
Director Marketing & Event Business
Energy & Commodities
Dow Jones News GmbH



Lars Hoffmann
Managing Editor
Energy & Commodities
Dow Jones News GmbH

KONTAKT

Konzeption

Sie möchten einen Fachvortrag halten oder ein interessantes Praxisbeispiel präsentieren?
Melden Sie sich bei mir:



Vera Kruck
Conference Manager
+49 (0) 69 / 29 725 151
vera.kruck@dowjones.com

Sponsoring- und Ausstellungsmöglichkeiten

Sie möchten sich als Sponsor oder Aussteller präsentieren?
Gerne berate ich Sie über Ihre ganz individuellen Möglichkeiten:



Katharina Kolk
Sales Specialist
+49 (0) 69 / 29 725 164
Katharina.kolk@dowjones.com

ERSTER KONFERENZTAG: DIENSTAG, 24.09.2013



Moderation:

Oliver Ellermann

Vorstand, BDS AG – Bundesverband Deutscher Stahlhandel

09:00 Check-In mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Konferenzunterlagen

09:30 Begrüßung durch Dow Jones und den Moderator

09:45 Stahl 2013-14: Sag mir wo die Märkte sind, wo sind sie geblieben?

- Renaissance in Europa?
- America the Beautiful?
- BRIC-Märkte: Chancen für EU-Stahl-Exporte?
- Mythos globaler Stahlmarkt: all business is local!



Georges Kirps, Managing Director, EUROMETAL

10:30 Herausforderung der Roheisenproduktion

- Beschaffungsmärkte
- Politisches Umfeld



**Hans-Joachim Welsch, Geschäftsführer,
ROGESA - Roheisengesellschaft Saar mbH**

11:15 Kaffee- und Kommunikationspause

11:45 Auswirkungen des EU-Aktionsplans: Zündung für die Umstrukturierung der Branche?

- Notwendigkeit zur Umstrukturierung der Stahlindustrie
- Welche Beiträge kann der EU-Aktionsplan liefern?
- Vor einem neuen Subventionswettbewerb?
- Gleiche Wettbewerbsbedingungen auch bei Energie?



**Dr. Heinz-Jürgen Büchner, Managing Director Industrials/Automotive,
IKB Deutsche Industriebank AG**

12:30 Mittags- und Kommunikationspause

PARALLELE SESSIONS

**13:45 Networking at it's best:
Business-Speed-Dating**

Knüpfen Sie neue Geschäftskontakte und erweitern Sie Ihr persönliches Netzwerk um potentielle Kunden, Lieferanten und Kooperationspartner! Jeder angemeldete Teilnehmer hat die Möglichkeit, sich zwischen drei und fünf Minuten pro Gesprächspartner auszutauschen.

**13:45 Solution Forum I
14:15 Solution Forum II**

Sie sind daran interessiert Ihre Lösungen und Ideen einer genau definierten Zielgruppe zu präsentieren?

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme!

Katharina Kolk
+49 (0) 69 / 29725-164
katharina.kolk@dowjones.com

15:00 Stahlpreisprognosen – Das Handwerkszeug für einen Blick in die Zukunft

- Klassische Einflussfaktoren auf die Stahlpreisentwicklung
- Alles eine Frage der Gewichtung – Von den Einflussfaktoren zur Prognose
- Manchmal geht's daneben – von den Grenzen der Prognostizierbarkeit



**Dr. Matthias Huth, CFA, Director Data & Research Energy & Commodities,
Dow Jones News GmbH**

15:45 Kaffee- und Kommunikationspause

16:15 Exkurs mit „Deutschlands unterhaltsamsten Wirtschaftspsychologen“ Die dunklen Seiten der Motivation - Was wirklich hinter Spitzenleistungen steckt!



Rolf Schmiel, Diplom-Psychologe und Motivationstrainer

17:00 Get-Together

Direkt im Anschluss laden wir Sie herzlich zu einem informellen Get-Together ein.
Nutzen Sie die Gelegenheit, den Tag in entspannter Atmosphäre ausklingen zu lassen.



ZWEITER KONFERENZTAG: MITTWOCH, 25.09.2013



Moderation:

Jörg Feger,

Bereichsleiter BDS Research, BDS AG – Bundesverband Deutscher Stahlhandel

09:00 Check-In mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Konferenzunterlagen

09:30 Begrüßung durch den Moderator

09:45 Rohstoffentwicklungen 2013/2014

- Konjunkturprognose
- Angebots- und Nachfragesituation
- Stimmung an den Märkten



Eugen Weinberg, Head of Commodity Research, Commerzbank AG

10:30 Beschaffungsmärkte und Beschaffungshemmnisse

- Beschaffung gestern und heute
- Liefermärkte im Fokus
- Das Instrument der Handelshemmnisse



**Alexander M. Julius, Geschäftsführer/Managing Director,
macroMetal Handelsgesellschaft mbH**

11:15 Kaffee- und Kommunikationspause

11:45 Stahleinkauf in der Türkei

- Entwicklung des türkischen Stahlmarktes
- Stahlanbieter in der Türkei
- Geschäfte mit türkischen Lieferanten – was ist zu beachten?
- Soft Skills – Verhandlungen mit türkischen Geschäftspartner



**Yusuf Arslan, Vorstandsmitglied, Türkischer Unternehmerverband I.T.B.C
International Turkish Business Center und Managing Director, Purchasing Turkey**

12:30 Strategien und Methoden für eine erfolgreiche Beschaffung von Stahlbauteilen in Mittel- und Osteuropa

- Beschaffungspotenziale in Mittel- und Osteuropa
- Einfluss des Rohstoffmarktes auf die Preise von Bauteilen
- Erfolgsfaktoren für eine langfristige Zusammenarbeit
- Geschäfte mit osteuropäischen Lieferanten – Dos and Don'ts



Dr.-Ing. Jens Kuschke, Global Sourcing Manager, Brückner Maschinenbau GmbH

13:15 Mittags- und Kommunikationspause

14:30 Best-Practice: Stahlbau und -einkauf

- Trends & Technologien
- Produktanforderungen & Material
- Herausforderungen im Stahlbau
- Beispielprojekte



Rolf Heinecke, Geschäftsführer, Christmann & Pfeifer Construction GmbH & Co. KG

15:15 Aktuelle Entwicklungen im deutschen Stahlhandel

- Vom Volumengeschäft hin zur Entwicklung spezieller Kompetenzen?
- Die Geschäftsmodelle des Stahlhandels



Iris Karsten, Geschäftsführerin, Karsten Stahlhandel GmbH

16:00 Abschließende Kaffee- und Kommunikationspause

Ende des 8. Dow Jones Stahl Tag 2013

SPONSOR | BE CREATIVE

Seien Sie kreativ und gestalten Sie Ihre Partnerschaft ganz individuell z.B. in Form der Gestaltung einer Loungearea bis hin zum eigenen Branding oder einem abendlichen Cocktail.

AUSSTELLER | BE THE FOCUS

Als Aussteller präsentieren Sie Ihre Produkte und Dienstleistungen im Rahmen unserer begleitenden Fachaussstellungen.

Lounge-Area Podiumsdiskussion Kaffeebar
Premium-Partner **Sponsoring** Ausstellung
Give Aways Anzeigenschaltung Redeslot
Get-Together Lanyards **Werbematerialien**
Banner **Produktdarstellung** Exklusiv-Partner

KONTAKT | KATHARINA KOLK
+49 69 29725 164 | katharina.kolk@dowjones.com

ANMELDUNG

BITTE AUSFÜLLEN UND PER POST SENDEN ODER FAXEN AN:

+49-(0)69-29725-48-188

JA, ICH MÖCHTE TEILNEHMEN:

PREIS
(zzgl. gesetzl. MwSt.)

- ☐ 8. Dow Jones Stahl Tag 20131.690,00 €
- ☐ Ja, ich bin Abonnent eines Dow Jones Produktes und profitiere vom Kundenrabatt in Höhe von 100,00 €.
- ☐ Ja, ich möchte am Business-Speed-Dating am ersten Konferenztag teilnehmen.
- ☐ Ich interessiere mich für Sponsoring und Ausstellungsmöglichkeiten: bitte lassen Sie mir unverbindlich Informationsmaterial zukommen.
- ☐ Ich kann am 8. Dow Jones Stahl Tag nicht teilnehmen, möchte aber die Dokumentationsunterlagen zum Preis von € 295,- zzgl. gesetzl. MwSt. bestellen.

TEILNEHMER 1

Name/Vorname	Firma
Position/Abteilung	USt ID
Straße/Postfach	PLZ/Ort/Land
Telefon	E-Mail

TEILNEHMER 2 (-10% Rabatt auf den Teilnehmerpreis)

Name/Vorname	Firma
Position/Abteilung	USt ID
Straße/Postfach	PLZ/Ort/Land
Telefon	E-Mail
Datum/Stempel	Unterschrift

VERANSTALTUNGSORT

MARITIM HOTEL FRANKFURT
Theodor-Heuss-Allee 3
60486 Frankfurt/Main

TEL: +49 (0) 69 - 7578 - 0
WEB: www.maritim.de

 Dow Jones hat ein begrenztes Abrufkontingent zu Sonderkonditionen für Sie eingerichtet. Bitte nehmen Sie die Hotelbuchung direkt im Hotel vor. Außerdem können Sie eine Übernachtungsmöglichkeit in der Nähe bequem über unseren Partner HRS buchen:
WEB: www.dowjones-akademie.de/hrs

 **BAHN** Reisen Sie mit der Bahn ab 99,- Euro von ganz Deutschland aus zu unseren Veranstaltungen. Weitere Informationen finden Sie unter:
WEB: www.dowjones-akademie.de/Bahn

WEITERE INFORMATIONEN & ANMELDUNG

ORGANISATION:
Bei Fragen zur Teilnahme, der Organisation und dem Ablauf der Veranstaltung wenden Sie sich gerne an:
Katharina Kolk
Sales Specialist
DOW JONES NEWS GMBH
Wilhelm-Leuschner-Strasse 78
D-60329 Frankfurt/Main
TEL: +49 (0) 69 - 29725 - 164
FAX: +49 (0) 69 - 29725 - 48 188
E-MAIL: katharina.kolk@dowjones.com
WEB: www.dowjones-akademie.de

TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Die Preise (zzgl. gesetzl. MwSt) verstehen sich pro Person und beinhalten Tagungsunterlagen, Mittagessen und Erfrischungen.
Teilnehmer aus Unternehmen mit Sitz außerhalb der Bundesrepublik Deutschland müssen unbedingt die Umsatzsteuer-Identifikationsnummer (USt ID) angeben. Bei Stornierung einer Anmeldung bis 4 Wochen vor dem Veranstaltungstermin wird eine Bearbeitungsgebühr von 100,00 € (zzgl. gesetzl. MwSt.) erhoben. Bei Nichterscheinen eines Teilnehmers, bzw. einer Stornierung nach diesem Termin, wird die gesamte Teilnehmergebühr fällig.
Es gelten die AGB für die Buchung von Veranstaltungen der Dow Jones News GmbH. Diese finden Sie auf:
WEB: www.dowjones-akademie.de

GRUPPENRABATTE

Bei Anmeldung mehrerer Teilnehmer aus dem gleichen Unternehmen gewähren wir für den zweiten Teilnehmer einen Rabatt in Höhe von 10 % bei Anmeldung eines dritten Teilnehmers einen Rabatt in Höhe von 15 % auf den Teilnehmerpreis. Der Gruppenrabatt kann nur gewährt werden, wenn noch kein Kundenrabatt in Anspruch genommen wurde.