



Nur noch 5 Tage – dann wird Heizen bezahlbar!

OILCO führt Heizöl-Flatrate in Deutschland ein

BERLIN, den 27. November 2013 – In 5 Tagen geht es los: Am 2. Dezember 2013 führt „OILCO Energy Trading“ in Deutschland die Heizöl-Flatrate ein. Der Energiehändler mit Sitz in Berlin kooperiert dabei mit renommierten Online-Heizöl-Portalen und wichtigen Heizöl-Händlern aus ganz Deutschland.

Wenn es um Energie geht, ist den Bundesbürgern vor allem eines wichtig: die Bezahlbarkeit. Eigenheimbesitzer kalkulieren beim Heizöl-Kauf schnell mit einer vierstelligen Summe – die branchenüblich meist noch komplett am Tag der Lieferung beglichen werden muss. Doch damit ist jetzt Schluss.

Vorteil für Kunden: Kauf per Flatrate

OILCO Energy Trading kombiniert eine Best-Preis-Garantie für Heizöl mit einem Bezahlmodell, das den Geldbeutel der Kunden nicht strapaziert: Der Energiehändler bietet eine Zahlung per Flatrate. Statt die Gesamtsumme der Lieferung auf einen Schlag begleichen zu müssen, haben die Kunden ein Jahr Zeit, ihr Heizöl mittels einer Flatrate mit 12 Monaten Laufzeit (ohne automatische Laufzeitverlängerung) ganz einfach per Bankeinzug zu bezahlen.

Zudem können sich die Kunden auf der Website des Unternehmens (www.oilco-energy.com) auch für einen Heizölkauf per Rechnung (mit 14 Tagen Zahlungsziel) oder mit Kreditkarte (mit bis zu 30 Tagen Zahlungsziel) entscheiden. Somit kombiniert OILCO Energy Trading den günstigsten Heizölpreis mit praktischen und flexiblen Bezahlmethoden.

Vorteil für Händler: Übernahme des Ausfallrisikos

Auch für den Heizöl-Händler bringt das OILCO-Modell zahlreiche Vorteile. So übernimmt OILCO Energy Trading das Ausfallrisiko für die Händler. Unabhängig davon, für welche Zahlungsart sich der Kunde entscheidet: OILCO bezahlt die Rechnung der Kunden binnen fünf Werktagen.

Bestpreis-Garantie

In Zeiten teils dramatisch schwankender Energiepreise ist es für Verbraucher wichtig, das Heizöl dann kaufen zu können, wenn der Preis am niedrigsten ist. Auf der Unternehmenswebsite www.oilco-energy.com befindet sich ein Heizöl-Rechner, mit dem der Kunde den günstigsten Echtzeit-Preis für seinen Postleitzahlenbereich ermitteln kann.

Bereits heute kooperiert OILCO Energy Trading mit zahlreichen Händlern aus ganz Deutschland wie der BROEDENFELDT GmbH (Niedersachsen) oder dem Brennstoffhandel Ludwig Triebenbacher (Bayern) und natürlich mit Branchen-Portalen wie FastEnergy – auf diese Weise kann dem Kunden eine Bestpreis-Garantie gegeben werden. OILCO Energy Trading überprüft zudem ständig die Marktsituation: von der täglichen Börsen-Analyse bis hin zur geopolitischen Risikoeinschätzung der relevanten Erzeugerländer und -märkte.

Mario Springer, Geschäftsführer von OILCO Energy Trading, erklärt: „Wir sind der erste Anbieter im deutschsprachigen Raum, der seinen Kunden die Möglichkeit bietet, das Heizöl per Flatrate zu bezahlen – und darauf sind wir sehr stolz. Denn mit dieser Methode machen wir – getreu unserem Motto – Heizen endlich bezahlbar. Und dass unabhängig davon, wie streng der Winter ausfällt oder wie sich die Energiepreise in Deutschland weiter entwickeln.“

Über OILCO Energy Trading:

OILCO Energy Trading handelt mit Heizöl, Diesel und anderen Mineralölprodukten sowie alternativen Heizmitteln wie Holzpellets und Brennholz. Das im Jahr 2013 gegründete Unternehmen mit Sitz in Berlin ist die erste Echtzeit-Backoffice-Handelsplattform mit integrierten Zahlungslösungen für Händler und Verbraucher. OILCO Energy Trading bietet eine hoch performante Echtzeitanbindung an, die den neuesten Sicherheitsstandards entspricht.

Pressekontakt:

OILCO Energy Trading (Deutschland) UG i.G.
Friedrichstraße 90
D-10117 Berlin

Telefon: +49-(30) 2025-3512

Telefax: +49-(30) 2025-3333

presse@oilco-energy.com

www.oilco-energy.com